

Институциональная экономика

кафедра Прикладной институциональной экономики

бакалавриат, 7 семестр, 2023

Курс представляет собой изложение основных идей новой институциональной экономической теории. В нем представлен обзор исследований институтов – формальных и неформальных правил, определяющих поведение экономических агентов. Эмпирические свидетельства указывают на критическую важность институтов для экономических результатов обществ и стран. В курсе последовательно разбираются проблемы функционирования институтов разных уровней, факторов их динамики и экономических последствий.

Программа курса предполагает знакомство с материалами Микро- и Макроэкономики бакалаврского уровня.

Авторы и преподаватели курса: Александр Аузан, Виктор Брызгалин, Константин Векерле, Владимир Иванов, Наталья Зверева, Карина Ионкина, Наталья Король, Елена Кудряшова, Александр Курдин, Антон Морозов, Даниил Ситкевич, Ирина Филиппова.

Содержание:

Лекция 1. Введение. Зачем изучать институты? «Правила игры» и экономическое поведение. Ограниченная рациональность и оппортунизм. Иерархия институтов. Стимулы и институты: права собственности и свободы, трансакции, трансакционные издержки. Теорема Коуза. Дискретные институциональные альтернативы.

Лекция 2. Индивиды и социальные взаимодействия. Конфликты и координация. Социальные дилеммы: плохие равновесия в социальных взаимодействиях. Общественные блага и Трагедия общин. Альтруистические наказания.

Лекция 3. Коллективные действия. Базовые модели производства общественных благ. Теория коллективных действий М.Олсона: group size paradox. Проблема безбилетника в гетерогенных сообществах Решение трагедии

общин. Исследования Остром про общинные ресурсы. Стимулирование коллективных действий. Почему в каких-то случаях общественный контроль успешен, а в каких-то – нет? Примеры успешных и безуспешных реформ в развивающихся странах.

Лекция 4. Механизмы координации. Рынки и иерархии. Чем определяется размер фирм? Подход Коуза: снижение трансакционных издержек. Подход Уильямсона: акцент на специфичность активов. Рынки и иерархии. Гибридные соглашения. Проблемы собственности и контроля в разных типах иерархической организации.

Лекция 5. Институты, оппортунизм и информационные проблемы. Скрытые характеристики и ухудшающий отбор. Решение проблемы ухудшающего отбора частными и общественными методами.

Лекция 6. Институты, оппортунизм и информационные проблемы (продолжение). Постконтрактный моральный риск и отлынивание. Проблема поручителя-исполнителя в разных типах организаций. Многообразие стимулирующих контрактов. Вымогательство: проблемы индивида, организации, общества. Решение проблем вымогательства с помощью разных механизмов координации.

Лекция 7. Институты и рост. Фундаментальные факторы долгосрочного роста. Почему поиск ренты сдерживает рост: модель Мерфи-Шлейфера. Экстрактивные и инклюзивные институты: эмпирическая проверка. Долгосрочные эффекты институтов.

Лекция 8. Институциональная теория государства. Спрос на государство: факторы неустойчивости анархии. Предложение государства: кочевые и оседлые бандиты. Кривая институциональных возможностей. Разнообразие социальных контрактов.

<Промежуточная контрольная работа>

Лекция 9. Политические институты и агентские проблемы. Политические институты в демократических режимах. Избирательные системы и экономические результаты. Ухудшающий отбор и моральный риск в политическом процессе. Политические институты авторитаризма. Сравнительная эффективность диктатуры и демократии. Эффекты демократизации: эмпирическая оценка.

Лекция 11. Агентская проблема и стимулы чиновников: коррупция. Коррупция: разновидности и измерение. Рынок коррупции: проблема сдерживания.

Коррупция: множественные равновесия. Оценка последствий коррупции. В каких странах распространена коррупция? Сдерживание коррупции – что работает, а что – нет.

Лекция 12. Культура, институты и экономическая динамика. Включение культуры в экономический анализ. Измерение культуры. Индивидуализм и коллективизм. Отношение к труду. Ценность семейных связей. Взаимодействие культуры и формальных институтов. Механизмы влияния культуры на экономику. Культурная устойчивость и культурная трансмиссия.

Лекция 13. Доверие и социальный капитал. Формирование социального капитала. Способы оценки социального капитала: опросы, эксперименты, косвенные показатели. Механизмы влияния социального капитала на экономику. Оценка эффектов доверия на экономику.

Лекция 14. Разнообразие и экономическое развитие. Разнообразие: этническое, лингвистическое, религиозное. Способы измерения разнообразия и культурных расстояний. Механизмы влияния разнообразия на экономические процессы. Разнообразие и конфликты.

Лекция 15. Институциональные изменения. Схемы институциональных изменений. Устойчивость неэффективных институтов. Институциональные объяснения траекторий развития. Ранние теории институциональных изменений. Издержки изменений: группы интересов и блокировка реформ.

Лекция 16. Институциональные изменения (продолжение). Устойчивые траектории экономического развития. Эффект колеи. Концепция порядков доступа Норта-Уоллиса-Вейнгаста. Институциональное проектирование: промежуточные институты.

(Программа носит предварительный характер и может незначительно изменяться)

Литература:

Книги:

- (a) Аузан и др. Институциональная экономика. [Онлайн-учебник > > >](#)
- (b) Милгром П., Робертс Д. Экономика, организация и менеджмент. М., Экономическая школа, 1999.

(с) Фуруботн Э.Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория. Достижения новой институциональной экономической теории. Спб. Издательский дом Санкт-Петербургского государственного университета, 2005.

Некоторые статьи Acemoglu, D., Johnson, S. & Robinson, J. (2001) The Colonial Origins of Comparative Development: An Empirical Investigation, *American Economic Review*, 1369-1401.

Acemoglu, D., Johnson, S., & Robinson, J. (2005). The rise of Europe: Atlantic trade, institutional change, and economic growth. *American economic review*, 95(3), 546-579.

Banerjee, A., & Iyer, L. (2005). History, institutions, and economic performance: the legacy of colonial land tenure systems in India. *The American economic review*, 95(4), 1190-1213.

Djankov, S., Glaeser, E., LaPorta, R., Lopez-de-Silanes, F., and Shleifer, A. (2003) The New Comparative Economics, *Journal of Comparative Economics*, 31, 595-619.

Gorodnichenko, Y., & Roland, G. (2017). Culture, institutions, and the wealth of nations. *Review of Economics and Statistics*, 99(3), 402-416.

Knack, S., & Ph. Keefer. (1997) Does Social Capital Have an Economic Payoff? A Cross-Country Investigation, *Quarterly Journal of Economics*, November, 1251-1288.

Miguel, E., & Fisman, R. (2007) Corruption, Norms and Legal Enforcement: Evidence from Diplomatic Parking Tickets, *Journal of Political Economy*, 115, 1020-1048.

McGuire, M. C. & Olson, M. (1996) The Economics of Autocracy and Majority Rule: The Invisible Hand and the Use of Force, *Journal of Economic Literature*, 34, 72-96.

Nunn, N. (2009) The Importance of History for Economic Development, *Annual Review of Economics*, *Annual Reviews*, vol. 1(1), 65-92.

Olken, B. A., & Barron, P. (2009). The Simple Economics of Extortion: Evidence from Trucking in Aceh. *Journal of Political Economy*, 117(3), 417-452.

Shleifer, Andrei and Vishny, Robert W. (1993) Corruption, *Quarterly Journal of Economics*, 108, 599-617.

Материалы лекций будут выкладываться в системе on.econ.

Отчетность:

- Коллективный исследовательский проект – 20%
- Работа на семинарах – 20%

- Промежуточная контрольная работа – 20%
- Итоговый устный экзамен – 40%

Для получения оценки «отлично» необходимо набрать не менее 85%, «хорошо» – не менее 65%, «удовлетворительно» – не менее 40%

Любые нарушения норм академической этики, в том числе плагиат, несамостоятельное выполнение домашних и контрольных работ по курсу, использование запрещенных вспомогательных материалов – считаются недопустимыми.