

Фишер С., Дорнбуш Р.,
Шмалензи Р. Экономика. М.
1993.

Глоссарий

АВТОМАТИЧЕСКИЕ СТАБИЛИЗАТОРЫ. Automatic stabilizers.

Экономические механизмы, такие, как подоходный налог, которые автоматически смягчают реакцию уровня ВВП на изменение совокупного спроса

АККОРДНЫЕ НАЛОГИ. Lump-sum taxes.

Налоги, устанавливаемые государством на уровне, не зависящем от размеров доходов или покупок

АЛЬТЕРНАТИВНАЯ СТОИМОСТЬ. Opportunity costs.

Альтернативная стоимость товара или услуги есть количество других товаров или услуг, от которых необходимо отказаться, чтобы иметь возможность приобрести данный товар.

АНАЛИЗ «ИЗДЕРЖКИ - ВЫГОДЫ». Cost-benefit analysis.

Оценивает проект путем сравнения размеров общественной выгоды от реализации проекта с издержками его осуществления.

АНТИТРЕСТОВСКАЯ ПОЛИТИКА. Antitrust policy.

Меры по защите и усилению конкуренции, препятствующие созданию монополий, осуществлению монопольной политики и противодействующие защитным механизмам монополий.

БАЛАНС (бухгалтерский). Balance sheet Включает в себя активы (средства, находящиеся во владении), пассивы (сумму обязательств), а также чистую стоимость капитала (суммарные активы за вычетом пассивов) какой-либо фирмы или другого института на определенный момент времени. **БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА С ЧАСТИЧНЫМИ РЕЗЕРВАМИ. Fractional reserve banking.** Имеет место в том случае, когда величина средств, которые банки держат в форме резервов, меньше суммарной величины депозитов. Любая система с частичными резервами потенциально уязвима для наплыва требований о возврате депонированных средств.

БАРТЕРНАЯ ЭКОНОМИКА Barter economy. Экономика, в которой не существует какого-либо единого и общепринятого средства обмена; товары обмениваются непосредственно на другие товары

БАРЬЕРЫ ВХОЖДЕНИЯ. Barriers to entry. Сдерживают потенциальных конкурентов от проникновения в ту или иную отрасль, где уже обосновавшиеся продавцы извлекают экономическую прибыль.

БЕДНОСТЬ. Poverty. Семья считается бедной, если ее доходы менее чем в 3 раза превосходят уровень, определяемый Министерством сельского хозяйства как достаточный для «нормального продовольственного обеспечения» семьи. Некоторые семьи, которые не являются бедными с позиций приведенного определения абсолютной бедности, могут нести моральные издержки от относительной бедности, вызванной тем, что их доходы значительно ниже медианного уровня.

БЕССРОЧНАЯ РЕНТА Perpetuity. Ценная бумага, приносящая постоянный объем ежегодного дохода

БИРЖЕВЫЕ СПЕКУЛЯНТЫ. Speculators Торговцы на рынках ценных бумаг или фьючерсных рынках, которые в надежде заработать высокие доходы повышают риск, которому они подвергаются.

БРУТТО-ЭФФЕКТ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ. Deadweight burden of a tax. Издержки, равные сумме чистого сокращения размеров потребительской выгоды и чистого сокращения выгоды производителей, которые возникают в результате создаваемых налогообложением искажений, вносимых в процесс распределения ресурсов.

БУФЕРНЫЙ ЗАПАС. Buffer stock. Программа или институт, учреждаемый с целью стабилизации товарного рынка посредством создания крупного запаса товаров. Осуществляет продажу части запаса в тех случаях, когда цена превышает нормальный уровень, или увеличивает запасы посредством закупок товаров в ситуации необычайно низкой цены

БЮДЖЕТНОЕ ОГРАНИЧЕНИЕ. Budget constraint Определяет множество таких комбинаций товаров, которые может позволить себе приобрести покупатель, домашнее хозяйство или любой другой экономический субъект.

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ (ВВП). Gross domestic product (GDP). Совокупный объем продукции, произведенной всеми факторами производства, расположенными в границах национальной экономики, независимо от их принадлежности.

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ (ВНП). Gross national product (GNP). Рыночная стоимость товаров и услуг, произведенных в течение данного периода факторами производства, принадлежащими гражданам данной страны, независимо от их местонахождения. Номинальный ВНП измеряет стоимость продукции в ценах периода производства; реальный ВНП измеряет стоимость продукции, используя фиксированный набор цен (цены базового года). Тем самым реальный ВНП представляет собой показатель совокупного выпуска продукции, свободный от влияния инфляции

ВАЛОВЫЕ ИНВЕСТИЦИИ. Gross investment Суммарная величина выпуска продукции, добавляемая к основному капиталу и запасам в течение данного периода. Чистые инвестиции равны валовым инвестициям за вычетом амортизации

ВАЛЮТНЫЕ РЫНКИ. Foreign exchange markets Рынки, на которых покупаются и продаются валюты различных стран.
ВЕЩЕСТВЕННОЕ БОГАТСТВО. Tangible wealth. Реальные активы, активы длительного пользования, которые непосредственно оказывают ценные услуги в течение некоторого периода времени; материальным богатством в отличие от бумажных активов (финансового богатства) являются капитал и земля.

ВЗАИМНЫЙ ФОНД ДЕНЕЖНОГО РЫНКА Money market fund См ФОНД ДЕНЕЖНОГО РЫНКА.

ВЗАИМОДОПОЛНЯЕМЫЕ (КОМПЛЕМЕНТАРНЫЕ)

ТОВАРЫ. Complements. Товары являются взаимодополняемыми, если увеличение цены одного из них понижает объем спроса на другой.

ВЗАИМОЗАМЕНЯЕМЫЕ ТОВАРЫ

(СУБСТИТУТЫ). Substitutes. Два товара являются

взаимозаменяемыми, если увеличение цены одного из них приводит к росту спроса на другой при любом уровне цен

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА Commercial policy.

Государственная политика, оказывающая влияние на внешнюю торговлю посредством налогов, субсидий и прямых ограничений на импорт и экспорт. **ВНЕШНИЕ ЭФФЕКТЫ. Externality.** Имеют место в тех случаях, когда производство или потребление товара непосредственно влияет на фирмы или потребителей, не вовлеченных в акт купли-продажи; такие эффекты не учитываются в полной мере в рыночных ценах. **ВНП НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ. GNP per capita** Объем ВНП,

приходящийся на душу населения. **ВНУТРИОТРАСЛЕВАЯ**

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ Intra-industry trade. Имеет место в тех случаях, когда страна одновременно осуществляет как импорт, так и экспорт товаров, выпускаемых одной и той же отраслью.

ВОЗРАСТАЮЩИЙ ЭФФЕКТ МАСШТАБА. Increasing returns to scale См ЭКОНОМИЯ ОТ МАСШТАБА **ВОРКФЕР (СИСТЕМА СТИМУЛИРОВАНИЯ ПОИСКА РАБОТЫ).**

Workfare. Изменение системы социального обеспечения, которое налагает на лиц, получающих пособия, требования о поиске шли работы. –

ВРЕМЕННОЙ РЯД Time series. Набор значений переменной в различных временных точках или интервалах.

ВЫТЕСНЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ.

Crowding in Возникает в результате сокращения государственных расходов или роста налогов, вызывающих снижение процентных ставок и, как результат, увеличивающих уровень инвестиционных расходов.

ВЫТЕСНЕНИЕ ЧАСТНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ Crowding out Возникает как результат роста государственных расходов или сокращения налогов, вызывающих снижение уровня частных инвестиций.

ГИПЕРИНФЛЯЦИЯ. Hyperinflation Период, в течение которого годовые темпы инфляции превышают уровень в 1000%.

ГИПОТЕЗА ЗАХВАТА Capture hypothesis. Точка зрения, состоящая в том, что органы регулирования служат интересам не потребителей, а тех фирм, деятельность которых они регулируют и которыми органы захвачены (посредством политических рычагов).

ГИПОТЕЗА КОНВЕРГЕНЦИИ. Convergence hypothesis.

Утверждает, что те страны, которые имеют более низкий уровень доходов, в конечном счете догонят лидеров.

ГИПОТЕЗА ТИБО (ГИПОТЕЗА «НЕВИДИМОЙ НОГИ»). Tiebout hypothesis (or invisible foot). Утверждение состоящее в том, что посредством выбора среди местных органов власти, определяющих различные комбинации налогов и услуг, потребители могут приблизиться к оптимальному варианту.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ РАСХОДЫ. Government purchases.

Расходы государства на закупку товаров и оплату услуг, обозначаются в национальных счетах символом *G*.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ВНУТРЕННИЙ ДОЛГ. National debt Долг государства населению.

ГРАБИТЕЛЬСКОЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ. Predatory pricing.

Относительно редко встречающаяся практика понижения цен для того, чтобы выжить из отрасли конкурента

ГРАНИЦА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ (PPF).

Production possibility frontier (PPF). Показывает максимально возможный объем выпуска определенного товара или вида услуги, который может быть произведен в экономике в условиях существующего уровня доступных ресурсов и знаний, а также при заданных объемах производства других товаров и услуг.

ГРАФИК РАССЕЙВАНИЯ Scatter diagram График значений двух экономических переменных для нескольких различных экономических единиц или периодов времени.

ДВУХКОМПОНЕНТНЫЙ ТАРИФ. Two-part tariff. Система цен, при которой потребители выплачивают фиксированную сумму за доступ к услуге, а затем платят за каждую единицу потребляемой ими услуги.

ДЕКЛАРАЦИЯ О ДОХОДАХ (ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ). Income statement (or profit and loss statement). Показывает доходы, расходы и прибыль (чистые доходы) фирмы за определенный период времени

ДЕМПИНГ. Dumping. Имеет место в тех случаях, когда фирмы продают товары за рубежом по ценам ниже издержек.

ДЕНЕЖНАЯ БАЗА. Monetary base. См ДЕНЬГИ ПОВЫШЕННОЙ МОЩНОСТИ.

ДЕНЕЖНАЯ МАССА Stock of money. Совокупность общепринятых средств платежа в экономике

ДЕНЕЖНЫЙ МЕХАНИЗМ Monetary mechanism Способ, посредством которого изменения в денежной массе влияют на остальную экономику.

ДЕНЕЖНЫЙ МУЛЬТИПЛИКАТОР. Money multiplier. Величина прироста денежной массы в результате прироста массы денег повышенной эффективности на 1 долл.

ДЕНЬГИ Money. Любые общепринятые средства платежа, которые могут обмениваться на товары и услуги и использоваться для оплаты долгов.

ДЕНЬГИ ПОВЫШЕННОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ (ДЕНЕЖНАЯ БАЗА). High-powered money (or monetary base). Сумма выпущенных в оборот денег и банковских депозитов, находящихся в Fed.

ДЕФИЦИТ БЮДЖЕТА. ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ САЛЬДО БЮДЖЕТА Budget deficit or surplus. Дефицит — это превышение расходов государства над доходами. При дефиците государство тратит больше средств, чем аккумулирует. Положительное сальдо имеет место в том случае, когда доходы превосходят расходы

- ДЕФИЦИТ БЮДЖЕТА ПРИ ПОЛНОЙ ЗАНЯТОСТИ.** Full employment (or high-employment, or structural) deficit См. ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ САЛЬДО ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА ПРИ ПОЛНОЙ ЗАНЯТОСТИ.
- ДЕФИЦИТ (РАЗРЫВ) ВВП** GNP gap. Разница между потенциальным и фактически произведенным реальным ВВП. Во время спадов дефицит ВВП имеет положительную величину, поскольку потенциальный выпуск продукции превосходит фактический уровень. Во время значительных по масштабам бумов дефицит ВВП может быть отрицательным.
- ДЕФИЦИТ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА. ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ САЛЬДО (ИЗБЫТОК) ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА** Balance of payments deficit (or surplus). Дефицит возникает в том случае, когда суммарные чистые поступления иностранной валюты на текущий счет и счет движения капиталов являются отрицательными. Это может произойти только в результате продажи центральным банком иностранной валюты из своих резервов для покрытия чистых потребностей отечественных резидентов в иностранной валюте. Положительное сальдо, напротив, возникает в том случае, когда текущий счет в совокупности со счетом движения капиталов имеет активное сальдо, т.е. объем, чистых поступлений иностранной валюты является положительной величиной, и центральный банк, таким образом, увеличивает свои резервы иностранной валюты.
- ДЕФИЦИТ ТЕКУЩЕГО ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА** Current account deficit Превышение суммы расходов страны по импорту товаров и услуг, а также чистых выплат иностранцам над объемом ее экспорта.
- ДЕФЛЯТОР ВВП** GNP deflator. Показатель уровня цен, рассчитываемый на базе всех товаров и услуг, произведенных в экономике. Исчисляется как отношение номинального ВВП к реальному ВВП.
- ДЕФЛЯЦИЯ.** Deflation Имеет место, когда средний уровень цен падает, т.е. при отрицательных темпах инфляции.
- ДИВЕРСИФИКАЦИЯ.** Diversification Стратегия уменьшения риска посредством распределения инвестиций между несколькими рискованными активами.
- ДИВИДЕНДЫ.** Divedends. Более или менее регулярные (как правило, ежеквартальные) выплаты корпораций своим акционерам.
- ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ПРОДУКТОВ.** Product differentiation. Ситуация, при которой покупатели рассматривают продукцию конкурирующих продавцов в качестве схожей, но все же не полностью взаимозаменяемой.
- ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ.** Value added. Сумма продаж фирмы за вычетом стоимости материалов и других промежуточных товаров, использованных в производстве проданных товаров.
- ДОЛГОСРОЧНАЯ ЦЕНА БЕЗУБЫТОЧНОСТИ.** Long-run break-even price. Самая низкая с точки зрения долгосрочной перспективы цена, при которой фирма может перейти границу равенства издержек и доходов. Равна минимуму долгосрочных средних издержек фирмы и совпадает с самой низкой точкой на кривой LAG.
- ДОЛГОСРОЧНЫЙ ПЕРИОД.** Long run. Период времени, достаточно длительный для того, чтобы фирма могла изменить объемы всех используемых факторов производства, или же достаточно для того, чтобы дать возможность фирме или домашнему хозяйству полностью приспособиться к изменению цен.
- ДОЛЛАРОВЫЙ СТАНДАРТ.** Dollar standard. При долларовой стандарте страны устанавливают стоимость своих валют в долларовой выражении. Они также поддерживают конвертируемость своих валют в доллары.
- ДОХОДЫ (ПОСТУПЛЕНИЯ).** Revenue. Сумма поступлений фирмы от продажи товаров или услуг в течение данного периода.
- ЕВРОПЕЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА.** European Monetary System. Система, при помощи которой ряд европейских стран поддерживает курсы своих валют по отношению друг к другу на фиксированном уровне, с корректировками по мере необходимости.
- ЕДИНИЦА СЧЕТА** Unit of account Единица, в терминах которой назначаются цены и ведутся расчеты (доллар в Соединенных Штатах).
- ЕСТЕСТВЕННАЯ МОНОПОЛИЯ** Natural monopoly. Отрасль, в которой производство продукции одной фирмой при любом объеме выпуска выгодней, чем производство двумя или более фирмами.
- ЕСТЕСТВЕННАЯ НОРМА БЕЗРАБОТИЦЫ** Natural rate of unemployment Норма безработицы, соответствующая объективно достижимому уровню полной занятости в экономике.
- ЗАВИСИМОСТЬ (графическая) ЗАРАБОТКОВ ОТ ВОЗРАСТА** Age-earnings profile Взаимосвязь между возрастом и уровнем доходов для отдельного человека или группы людей.
- ЗАВИСИМОСТЬ ФИШЕРА** Fisher relationship. Устанавливает, что рост уровня ожидаемой инфляции имеет тенденцию поднимать номинальные процентные ставки. В наиболее строгой форме эта гипотеза утверждает, что номинальные процентные ставки растут вместе с ожидаемым темпом инфляции как один к одному.
- ЗАКОН ОКУНЯ** Olcun's law. Гласит, что ежегодный рост реального ВВП примерно на 2,7% сохраняет уровень безработицы постоянным, а каждые дополнительные два пункта темпов прироста (падения) реального ВВП приводят к сокращению (росту) нормы безработицы на один процентный пункт.
- ЗАКОН СПРОСА.** Law of demand. Гипотеза, согласно которой рост цены ведет к снижению спроса. Для нормальных благ существование этого закона предполагается экономической теорией потребительского поведения. Эмпирически установлено, что этот закон также выполняется и для низших благ.
- ЗАКОН УБЫВАЮЩЕЙ ОТДАЧИ.** Law of diminishing returns. Закон предполагает, что в случае, если объемы факторов производства фиксированы, предельный продукт любого из переменных факторов (например, труда) сверх некоторого уровня его использования будет уменьшаться по мере роста масштабов вовлечения этого фактора.
- ЗАКОННОЕ СРЕДСТВО ПЛАТЕЖА** Legal tender. Деньги, разрешенные государством в качестве средства платежа, а также в качестве законного средства покрытия долгов.
- ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО О ПРАВЕ НА ТРУД** Right-to-work laws. Законы штатов, которые гарантируют, что каждый, кто получает работу в какой-либо фирме, может иметь эту работу независимо от членства в профсоюзной организации данной фирмы.
- ЗАКРЫТЫЙ ЦЕХ.** Closed shop. Положение, в соответствии с которым предприниматель имеет право нанимать только членов профсоюза.
- ЗАМЕЩЕНИЕ ИМПОРТА** Import substitution. Политика замещения импорта отечественной продукцией под покровительством тарифов и квот.
- ЗАПАСЫ** Inventories. Товары, находящиеся на складе фирмы и предназначенные для использования в будущем производстве или для перспективных продаж. Включают запасы незавершенной продукции, сырья и материалов, а также запасы готовой продукции.
- ЗЕМЛЯ** Land. Фактор производства, который не воспроизводится, а является естественно доступным, но лишь в ограниченном объеме.
- ЗОЛОТОЙ СТАНДАРТ.** Gold standard. Система обменных курсов и денежная система, при которых центральные банки или правительство обязаны покупать и продавать золото по фиксированной цене, выраженной в национальной валюте.

- ИЗДЕРЖКИ.** Costs. Расходы фирмы на производство товаров или услуг, проданных в течение определенного периода времени; равны сумме постоянных и переменных издержек. Как правило, величина издержек в терминах бухгалтерского учета отличается от уровня экономических издержек.
- ИЗЛИШЕК ПОТРЕБИТЕЛЯ.** Consumers' surplus. Разница между максимальной суммой, которую потребители согласны заплатить за определенное количество нужного им товара, и суммой, которую они фактически платят. Измеряется как площадь между кривой спроса и горизонтальной линией на уровне рыночной цены.
- ИЗЛИШЕК ПРОИЗВОДИТЕЛЯ.** Producers' surplus. Кумулятивный эффект превышения цены над величиной предельных издержек производства. Измеряется как площадь между кривой предложения и горизонтальной линией рыночной цены.
- ИЗНОС (ОБЕСЦЕНЕНИЕ).** Depreciation. Уменьшение стоимости актива, которое возникает в результате его использования и/или естественного старения. В национальных счетах амортизация вещественного капитала вычитается из валового национального продукта, но присутствует в чистом национальном продукте. В сфере международных финансов национальная валюта какой-либо страны подвергается обесценению в тех случаях, когда ее стоимость относительно стоимости других валют падает.
- ИЗОБРЕТЕНИЯ И ИННОВАЦИИ** Invention and innovation Связаны с развитием технических знаний. Изобретение — это открытие нового; инновация — развитие методов применения существующих знаний.
- ИМПОРТ.** Import Товары и услуги, приобретенные отечественными резидентами за рубежом
- ИНВЕСТИЦИИ.** Investment. Использование части текущего выпуска для добавления к имеющемуся капитальному запасу.
- ИНВЕСТИЦИОННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КРЕДИТ.** Investment tax credit Налоговая мера, позволяющая фирмам вычитать из налогооблагаемой суммы величину своих инвестиционных расходов и сокращать тем самым издержки, связанные с инвестированием.
- ИНВЕСТИЦИОННЫЙ СПРОС.** Investment demand Желаемое или планируемое фирмами пополнение своего капитала.
- ИНДЕКС ЦЕН.** Price index. Соотношение номинальной цены определенного набора товаров и услуг (рыночной корзины) в данный период времени и цены того же набора в соответствующем базовом периоде, умноженное на 100.
- ИНДЕКСАЦИЯ.** Indexation. Автоматическая корректировка размеров выплат с учетом темпов инфляции, рассчитанных на базе индекса цен.
- ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ЧАСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ** Individual proprietorship. Фирма, принадлежащая владельцу, который имеет право на всю заработанную прибыль и несет полную ответственность за любые убытки, которым подвергается данный бизнес
- ИНФЛЯЦИОННЫЙ НАЛОГ.** Inflation tax. Издержки, которые вынуждены нести держатели денежных средств в результате инфляции, поскольку денежные остатки теряют свою стоимость по мере роста уровня цен.
- КАПИТАЛИСТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИКА.** Capitalist economy. Экономика, в которой средства производства (капитал и земля) принадлежат частным лицам, а ресурсы распределяются посредством рынка. В условиях рыночного капитализма роль государства в процессе распределения ресурсов сводится к производству общественных благ. При плановом капитализме государство играет важную роль в процессе распределения ресурсов, несмотря на то, что капитал находится в основном в частной собственности
- КАРТЕЛЬ.** Cartel Соглашение между соперничающими продавцами, имеющее целью поднять цену и ограничить объемы выпуска.
- КВОТА** Quota. Определяемые государством лимиты объемов (иногда в стоимостном выражении) импорта какого-либо вида продукции в определенный период
- КЕЙНСИАНСКАЯ МОДЕЛЬ.** Keynesian model. В кейнсианской модели, изложенной в работах Джона Мейнарда Кейнса, цены и зарплаты в краткосрочной перспективе зафиксированы. Кривая совокупного предложения является горизонтальной, в результате чего реальный ВВП полностью определяется уровнем совокупного спроса.
- КЛАССИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ.** Classical model Модель рынка труда и совокупного предложения, в которой абсолютная гибкость уровня зарплаты и цен имеет своим результатом постоянную ситуацию полной занятости. При этом кривая совокупного предложения представляет собой вертикальную линию.
- КОЛИЧЕСТВЕННАЯ ТЕОРИЯ ДЕНЕГ.** Quantity theory of money. Утверждает, что в основе изменений уровня цен лежит главным образом динамика номинальной денежной массы.
- КОМАНДНАЯ ЭКОНОМИКА** Command economy. Экономика, в которой весь объем ресурсов распределяется органом централизованного управления.
- КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ.** Commercial banks. Финансовые институты, получившие разрешение Федерального правительства или правительства штата на прием чековых и прочих депозитов, а также предоставление ссуд и кредитов.
- КОММУНИЗМ.** Communism. В соответствии с определением, данным Марксом и Энгельсом, состояние общества, при котором государство отмирает, а члены общества вступают в свободную кооперацию. В более общем смысле этот термин используется для описания экономики и политического руководства Советского Союза и связанных с ним стран Восточной Европы, а также Китая и некоторых других стран, где государство владеет средствами производства, а управление экономической деятельностью жестко централизована
- КОНЕЧНЫЕ ТОВАРЫ И УСЛУГИ** Final goods and services. Товары и услуги, приобретаемые на протяжении года конечными потребителями и не используемые в качестве промежуточных продуктов в производстве продукции.
- КОРПОРАЦИЯ.** Corporation Организация, имеющая законное разрешение на осуществление определенной деятельности, например строительство железной дороги или издание газеты. Владельцы корпорации отвечают только вложенными ими в капитал корпорации средствами даже в том случае, когда этой суммы недостаточно для покрытия убытков корпорации
- КРАТКОСРОЧНАЯ КРИВАЯ ПРЕДЛОЖЕНИЯ.** Short-run supply curve. Показывает зависимость спроса от цены в краткосрочном периоде, когда объемы затрат ряда производственных факторов зафиксированы
- КРАТКОСРОЧНАЯ ЦЕНА ПРЕКРАЩЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА** Short-run shutdown price. Минимальная рыночная цена, при которой с точки зрения краткосрочной перспективы совершенно конкурентная фирма будет продолжать функционирование; равна минимальному уровню средних переменных издержек.
- КРАТКОСРОЧНЫЕ ПРЕДЕЛЬНЫЕ ИЗДЕРЖКИ (MC).** Short-run marginal cost (MC). Величина прироста в краткосрочном периоде переменных издержек в результате увеличения объема выпуска на одну единицу.
- КРАТКОСРОЧНЫЕ СРЕДНИЕ СОВОКУПНЫЕ ИЗДЕРЖКИ (ATC).** Short-run average total costs (ATC). Издержки на единицу выпуска в краткосрочном периоде; равны сумме средних переменных издержек (AVC) и средних постоянных издержек (AFC).
- КРАТКОСРОЧНЫЙ ПЕРИОД** Short run Период времени, в течение которого ряд производственных факторов фирмы не может быть изменен или в течение которого фирма или до-

машнее хозяйство не успевает в полной мере приспособиться к изменению уровня цен

КРЕДИТНЫЕ ДЕНЬГИ. IOU money. Средство обмена, представляющее собой долг частной фирмы или частного лица.

КРЕДИТОР В ПОСЛЕДНЕЙ ИНСТАНЦИИ. Lender of last resort Институт, кредитующий банки и другие финансовые институты в тех случаях, когда финансовой системе угрожает паника В Соединенных Штатах эту роль выполняет Федеральная резервная система.

КРИВАЯ ДОЛГОСРОЧНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ. Long-run supply curve. Показывает зависимость предложения от цены в условиях, когда фирма имеет достаточно времени, чтобы полностью приспособиться к изменению уровня цен.

КРИВАЯ ДОЛГОСРОЧНЫХ ПРЕДЕЛЬНЫХ ИЗДЕРЖЕК (КРИВАЯ LMC). Long-run marginal cost curve (LMC curve). Прирост величины издержек, вызванный производством дополнительной единицы выпускаемой продукции, в условиях, при которых фирма может оптимально (с точки зрения минимизации издержек) изменять объемы использования всех факторов производства

КРИВАЯ ДОЛГОСРОЧНЫХ СРЕДНИХ ИЗДЕРЖЕК (КРИВАЯ LAC). Long-run average cost curve (LAC curve). Кривая, показывающая уровень наименьших издержек производства для данного объема выпуска при оптимально меняющихся с точки зрения минимизации издержек факторах.

КРИВАЯ ЛОРЕНЦА Lorentz curve Измеряет степень неравенства при персональном распределении национального дохода

КРИВАЯ ПРЕДЛОЖЕНИЯ. Supply curve. Показывает графически количество предлагаемого товара при каждом уровне его цены; при этом другие факторы, воздействующие на предложение, принимаются постоянными. Кривая предложения обычно направлена вверх

КРИВАЯ (ФУНКЦИЯ) СОВОКУПНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ. Aggregate supply curve (or schedule). Показывает объем выпуска продукции, который фирмы желают предоставить для продажи на рынке, для каждого уровня цен.

КРИВАЯ СОВОКУПНОГО ПРОДУКТА (TP). Total product (TP) curve. Показывает зависимость между уровнем затрат переменного фактора и величиной выпуска в результате его использования.

КРИВАЯ (ФУНКЦИЯ) СОВОКУПНОГО СПРОСА Aggregate demand curve (or schedule). Показывает равновесный уровень совокупного выпуска, при котором планируемые расходы равны доходам, для каждого уровня цен.

КРИВАЯ СПРОСА Demand curve Показывает графически величину спроса на товар для каждого уровня его цены; при этом другие факторы, воздействующие на спрос, полагаются неизменными. Кривая спроса, как правило, направлена вниз.

КРИВАЯ ФИЛИПСА Phillips curve Кривая, иллюстрирующая обратную зависимость между темпами инфляции и нормой безработицы

КРИЗИС ЗАДОЛЖЕННОСТИ. Debt crisis. Кризис в мировой экономике, вызванный трудностями развивающихся стран-должников с обслуживанием своего долга, а также проблемами, с которыми сталкиваются банки-кредиторы, оказывающиеся перед перспективой невыплаты им части долгов.

ЛИКВИДНОСТЬ. Liquidity. Активы являются ликвидными в той степени, в какой они могут быть проданы быстро, с низкими издержками и гарантированностью их денежного наполнения.

ЛИЧНЫЕ СБЕРЕЖЕНИЯ. Personal savings. Часть личного располагаемого дохода, которую домашние хозяйства используют на увеличение своего состояния.

ЛИЧНЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД Personal disposable income Национальный доход за вычетом налогов; сумма, доступная для расходования домашними хозяйствами.

ЛОМАНАЯ (ОЛИГОПОЛИСТИЧЕСКАЯ) КРИВАЯ СПРОСА

Kinked (oligopoly) demand curve. Имеет место в том случае, когда фирма полагает, что при снижении цены на ее продукцию все соперники сделают то же самое, тогда как если бы она подняла цену, никто не последовал бы ее примеру.

МАКРОЭКОНОМИКА Macroeconomics. Наука о функционировании экономики как целого

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА Macroeconomic policy. Действия государства, имеющие целью влияние на экономику в целом

МАЛЬТУЗИАНСКАЯ ЛОВУШКА Malthusian trap. Гипотеза, гласящая, что рост населения и ограниченность возможностей производства продуктов питания будут удерживать большинство населения на грани голода. Не подтверждается в развитых странах со времен промышленной революции.

МЕДИАНА Median. При расположении чисел множества в порядке убывания медиана — число в середине; вид средней, на которую не влияют крайние значения.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ. International reserves. Национальные запасы иностранной валюты и других активов, которые могут быть использованы в целях удовлетворения спроса на иностранную валюту.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД (МВФ). International Monetary Fund (IMF). Международный институт, расположенный в Вашингтоне. Основан в 1945 г. в качестве банкира центральных банков, призванного функционировать в рамках системы, известной под названием Бреттон-Вудской системы послевоенных международных финансов

МИКРОЭКОНОМИКА Microeconomics. Отрасль экономической науки, изучающая поведение фирм, домашних хозяйств и других экономических единиц, а также функционирование рынков и общую эффективность распределения ресурсов.

МИНИМАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА Minimum wage. Минимальный размер заработной платы, которая может быть законным образом выплачена работникам соответствующей группы.

МИНИМАЛЬНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИ ЭФФЕКТИВНЫЙ МАСШТАБ ВЫПУСКА Minimum efficient scale Наименьший из объемов выпуска, при котором долгосрочные средние издержки фирмы достигают своего минимального значения.

МИРОВОЙ БАНК World Bank. Международный институт, созданный в 1945 г. как часть Бреттон-Вудской системы и расположенный в Вашингтоне Начинал с предоставления кредитов для финансирования послевоенного восстановления. В настоящее время является важным источником финансирования развития, проводит экспертизы и осуществляет консультации по вопросам, связанным с проблемами экономического развития.

МОДЕЛЬ (ТЕОРИЯ). Model or theory. Упрощенное описание реальности или точное описание упрощенной воображаемой экономики.

МОНОПОЛИСТИЧЕСКАЯ КОНКУРЕНЦИЯ. Monopolistic competition. Тип функционирования рынка, в котором большое количество фирм производит близкую, но не полностью взаимозаменяемую продукцию.

МОНОПОЛИЯ (или МОНОПОЛИСТ). Monopoly (or monopolist). Единственный продавец товара или услуги определенного вида на рынке.

МОНОПОЛЬНАЯ ВЛАСТЬ (ВЛАСТЬ НА РЫНКЕ). Monopoly power (or market power). Способность продавца или группы продавцов, действующих совместно, поднимать цену выше конкурентного уровня, ограничивая масштабы собственного выпуска.

МОНОПОЛЬНАЯ ПРИБЫЛЬ. Monopoly profits. Величина, превышающая уровень альтернативной стоимости вложения капитала собственниками фирмы и отражающая способность фирмы поднимать цену выше уровня предельных издержек

- МОНОПОСОНИЯ Monopsony.** Единственный покупатель конкретного вида товара или услуги на рынке
- МОРАЛЬНЫЙ РИСК. Moral hazard** Поведение субъекта, застрахованного от определенного риска, при котором он заботится о том, чтобы избежать этого риска, меньше, чем незастрахованный индивидуум.
- МУЛЬТИПЛИКАТОР. Multiplier.** Отношение изменения равновесного выпуска к величине вызвавшего его изменения совокупного спроса.
- МУЛЬТИПЛИКАТОР СБАЛАНСИРОВАННОГО БЮДЖЕТА. Balanced budget multiplier.** Устанавливает, что рост государственных расходов, сопровождаемый таким же увеличением налогов, приводит к увеличению совокупного спроса
- НАЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ. Currency.** Денежные средства, используемые в наличном обращении В современной экономике их объем равен сумме монет и банкнот на руках у населения и небанковских институтов
- НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ (VAT). Value-added tax (VAT).** Идентичен обычному налогу на продажи в розничной торговле, взимаемому по единой ставке для всех продаваемых в экономике товаров, с тем лишь отличием, что взимается на каждой стадии производства
- НАСУЩНЫЕ БЛАГА Merit goods.** Товары, которые в соответствии с общественным мнением люди должны потреблять или получать независимо от уровня их доходов.
- НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД. National income.** Совокупный доход получаемый в экономике владельцами факторов производства — труда, земли и капитала
- НЕБЛАГОПРИЯТНЫЙ ВЫБОР. Adverse selection** Возникает вследствие того, что страхующиеся от ущерба определенного вида являются лицами, знающими, что в среднем они имеют больше шансов пострадать именно от данного ущерба
- НЕВОЗВРАТНЫЕ ИЗДЕРЖКИ Sunk costs.** Величина постоянных издержек, которые будут иметь место даже в случае выхода из бизнеса; как правило, это такие издержки, отказ от которых и компенсация которых невозможны, и, таким образом, они не должны оказывать влияние на принятие решений
- НЕЗАПЛАНИРОВАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЗАПАСЫ. Unplanned inventory investment** Прирост запасов фирм, возникающий в результате того, что продажи ниже ожидаемого уровня; отрицательны в том случае, если фактический уровень продаж превосходит ожидания.
- НЕРАСПРЕДЕЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ Retained earnings.** Часть доходов корпорации, которая не выплачивается владельцам акций в виде дивидендов, а остается в распоряжении фирмы
- НЕСОВЕРШЕННАЯ КОНКУРЕНЦИЯ. Imperfect competition** Ситуация, когда покупатели либо продавцы способны самостоятельно влиять на уровень цен, по которым они покупают или продают.
- НЕТАРИФНЫЕ БАРЬЕРЫ. Nontariff barriers.** Административные предписания, направленные против ввоза иностранных товаров и оказывающие протекцию отечественным товарам
- НИЗШЕЕ БЛАГО. Inferior good** Благо, спрос на которое падает с ростом доходов. Или, что то же самое, благо, для которого эластичность спроса по доходу является отрицательной.
- НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ Newly industrialized countries.** Страны развивающегося мира, которые в последнее время успешно развивают обрабатывающие отрасли промышленности; среди этих стран Мексика, Бразилия, Корея, Тайвань.
- НОРМА БЕЗРАБОТИЦЫ Unemployment rate.** Процент лиц из состава совокупной рабочей силы, не имеющих работы, но ищущих ее.
- НОРМА ЗАНЯТОСТИ Employment rate.** Процент лиц из состава данной группы, имеющих работу.
- НОРМА ИНФЛЯЦИИ. Inflation rate** См ТЕМПЫ ИНФЛЯЦИИ.
- НОРМА ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ РЕЗЕРВОВ. Required reserve ratio.** Коммерческие банки обязаны держать резервы, которые должны быть как минимум равны норме обязательных резервов, умноженной на величину депозитов.
- НОРМА ПРИБЫЛИ (ОТДАЧИ ИНВЕСТИЦИЙ). Rate of return** Прибыль от инвестирования, при расчете которой не принимаются во внимание выплаты по процентам, связанным с финансированием инвестиций; выражается в виде процента от суммы инвестиционных затрат.
- НОРМА УЧАСТИЯ (ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА). Interest rate.** Сумма, которую заемщик выплачивает кредитору в обмен на предоставление в кредит некоторой суммы денег. Имеет размерность «проценты в год». Номинальная процентная ставка выражается в терминах денежных выплат за кредит. Реальная (или скорректированная на инфляцию) процентная ставка выражается в терминах товаров и услуг и примерно равна номинальной ставке за вычетом темпа инфляции
- НОРМА УЧАСТИЯ. Participation rate** Процент лиц данной группы, которые, имея работу или занимаясь ее поисками, входят в состав совокупной рабочей силы
- НОРМАЛЬНЫЕ БЛАГА. Normal good** Блага, спрос на которые при любой цене растет по мере роста доходов. Другими словами, благо, для которого эластичность спроса по доходу является положительной
- ОБМЕННЫЙ КУРС (доллара). Exchange rate** Долларовая цена единицы иностранной валюты, как правило, выражающаяся в виде количества долларов за единицу иностранной валюты, например 0,50 долл за немецкую марку или 0,01 долл за иену.
- ОБРАЗОВАНИЕ КОАЛИЦИЙ (ЛОГРОЛЛИНГ). Logrolling.** Встречи, в ходе которых стороны решают, как голосовать: сразу по всему пакету спорных вопросов или по каждому из них в отдельности.
- ОБЩЕЕ УСЛОВИЕ (ПРОВЕРКА ПРИБЫЛЬЮ). Total condition (or profit check).** Устанавливает, что выпуск фирмы находится на оптимальном положительном уровне только при условии, если доходы на этом уровне выпуска по крайней мере равны ее переменным издержкам
- ОБЩЕСТВЕННОЕ БЛАГО. Public good** Благо, например национальная оборона, которое после потребления одним человеком все еще остается доступным для потребления другими людьми
- ОБЪЕДИНЕНИЕ И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РИСКА Risk pooling and risk spreading.** Механизмы, используемые для того, чтобы сделать страхование экономически выгодным посредством интеграции большого числа независимых рисков (объединения риска) и разделения больших рисков между многими индивидуумами (распределения риска).
- ОБЪЕМ ПРЕДЛОЖЕНИЯ. Quantity supplied** Количество блага (товара или услуги), которое продавцы готовы продать в определенный период времени; зависит от цены продукта и других факторов, главным образом от цен на факторы, используемые в производстве, а также от технологий, доступных продавцам
- ОБЪЕМ СПРОСА Quantity demanded** Количество блага (товара или услуги), которое покупатели хотят и способны купить в определенный период времени; зависит от цены продукта и других факторов, включающих в себя цены на другие товары, а также вкусы и уровень доходов покупателей
- ОЛИГОПОЛИЯ. Oligopoly.** Рынок, в рамках которого большая часть продаж осуществляется несколькими фирмами, каждая из которых достаточно велика, чтобы своими действиями влиять на уровень рыночных цен.
- ОПЕРАЦИИ ТЕКУЩЕГО ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА. Current account transactions.** Зарубежные покупки и продажи товаров и услуг, а также односторонние переводы, т.е.

сумма торгового баланса, баланса экспорта-импорта услуг и сальдо односторонних переводов.

ОПЕРАЦИЯ НА ОТКРЫТОМ РЫНКЕ *Open market operation*. Покупка или продажа Федеральной резервной системой государственных ценных бумаг на финансовых рынках.

ОПТИМАЛЬНЫЙ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ ВЫПУСК *Optimal positive output* Уровень выпуска, максимизирующий массу прибыли фирмы при том условии, что она не собирается прекращать функционирование

ОТНОСИТЕЛЬНАЯ ЦЕНА *Relative price*. Цена товара или услуги А относительно цены некоторого другого товара или услуги В; равна отношению цены А к цене В.

ОТРИЦАТЕЛЬНАЯ ЭКОНОМИЯ ОТ МАСШТАБА (СНИЖАЮЩИЙСЯ ЭФФЕКТ МАСШТАБА). *Diseconomies of scale (or decreasing returns to scale)*. Имеет место в тех случаях, когда величина долгосрочных средних издержек увеличивается с ростом масштабов выпуска

ОТРИЦАТЕЛЬНЫЙ ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ. *Negative income tax* Вариант замены существующей системы социального обеспечения, в соответствии с которым предлагается осуществлять подлежащие налогообложению выплаты всем без исключения домашним хозяйствам, одновременно увеличив ставки подоходного налога.

ОТЧАЯВШИЕСЯ РАБОТНИКИ. *Discouraged workers* Лица, покинувшие рынок труда из-за того, что они не верят в возможность найти работу.

ОТЧУЖДЕНИЕ *Alienation*. Снижение заинтересованности наемного персонала в результатах своего труда. Происходит в результате потери контроля над собственной деятельностью по мере усложнения организации производства

ОФИЦИАЛЬНЫЕ РЕЗЕРВНЫЕ ОПЕРАЦИИ. *Official reserve transactions*. Покупка или продажа иностранной валюты центральным банком.

ПАРАДОКС БЕРЕЖЛИВОСТИ *Paradox of thrift*. Утверждение, гласящее, что изменение объема сбережений, которые хотели бы иметь домашние хозяйства, может в конце концов не оказать никакого влияния на фактические сбережения, хотя и приведет к изменению уровня доходов.

ПАРТНЕРСТВО (ТОВАРИЩЕСТВО). *Partnership*. Фирма, находящаяся в совместном владении двух или более людей, делящих ее прибыль. Все владельцы (партнеры) несут совместную ответственность за любые убытки, которым подвергается фирма

ПАТЕНТ. *Patent* Патент дает изобретателю исключительные права на использование его изобретения в течение ограниченного периода времени (в Соединенных Штатах — в течение 17 лет).

ПЕРВИЧНЫЕ ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА *Primary factors of production* Это труд, капитал и земля, используемые в производстве товаров и услуг.

ПЕРЕКРЕСТНАЯ ЦЕНОВАЯ ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА *Cross price elasticity of demand* Процентное изменение объема спроса на товар при увеличении на 1% цены другого товара

ПЕРЕМЕННЫЕ ИЗДЕРЖКИ (VQ). *Variable costs (VQ)*. Издержки, величина которых зависит от объема выпуска фирмы. Представляют собой затраты на переменные факторы и, следовательно, в долгосрочном периоде составляют совокупные издержки фирмы.

ПЕРЕМЕННЫЙ РЕСУРС (ФАКТОР). *Variable input (or factor)*. Фирма может корректировать объемы используемых ею переменных факторов по своему усмотрению даже в краткосрочном периоде Все факторы являются переменными в долгосрочном периоде

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДА *Personal distribution of income*. Распределение совокупного дохода меж-

ду отдельными экономическими единицами — индивидуумами, семьями или домашними хозяйствами.

ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС *Balance of payments* Систематизированный учет всех операций между резидентами данной страны (домашними хозяйствами, фирмами и правительством) и внешним миром.

ПОЛЕЗНОСТЬ. *Utility*. Удовольствие или удовлетворение, которое домашнее хозяйство получает от потребляемых им товаров и услуг.

ПОЛИТИКА ДОХОДОВ. *Incomes policy*. Целенаправленные попытки влияния на уровень заработной платы и другие доходы непосредственно, а не через совокупный спрос

ПОЛИТИКА НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОХОДОВ. *Tax-based incomes policy (TIP)*. Система, при которой фирмы или работники награждаются или штрафуются через налоговую систему в зависимости от динамики назначаемых ими цен.

ПОЛИТИКА, ОРИЕНТИРОВАННАЯ НА ПРЕДЛОЖЕНИЕ. *Supply-side policies*. Политика государства, целью которой является сдвиг кривой совокупного предложения.

ПОЛИТИКА СТАБИЛИЗАЦИИ. *Stabilization policy*. Действия государства по контролю над экономикой с целью удержать ВНП на уровне, близком к потенциальному, причем при низких стабильных темпах инфляции.

ПОЛНАЯ ЗАНЯТОСТЬ. *Full employment* Ситуация, при которой рынок труда находится в состоянии равновесия; при этом работники могут найти работу, а предприниматели — работников в приемлемо короткие сроки. Соответствующая этой ситуации норма безработицы является положительной вследствие того факта, что фирмы подвержены постоянному процессу расширения и сокращения масштабов своей деятельности, а различные работники также постоянно вступают на рынок труда или покидают его, находят и теряют работу.

ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ САЛЬДО (ИЗБЫТОК) ИЛИ ДЕФИЦИТ БЮДЖЕТА ПОЛНОЙ (ВЫСОКОЙ, СТРУКТУРНОЙ) ЗАНЯТОСТИ *Full employment (or high-employment, or structural) surplus or deficit* Положительное сальдо или дефицит государственного бюджета, который имел бы место, если бы экономика находилась в условиях полной занятости.

ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ САЛЬДО (ИЗБЫТОК) ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА *Balance of payments surplus* См. ДЕФИЦИТ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА

ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ САЛЬДО ТЕКУЩЕГО ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА *Current account surplus* Превышение экспорта товаров и услуг над суммой импорта и чистых односторонних трансфертов.

ПОСОБИЯ ПО БЕЗРАБОТИЦЕ. *Unemployment benefits* Безработные, потерявшие работу, которую они имели в течение некоторого времени, имеют право на получение страховки или пособия по безработице в течение определенного периода, продолжительность которого зависит от их способности продемонстрировать стремление к поискам работы

ПОСТОЯННЫЕ ЗАТРАТЫ (ФАКТОРЫ). *Fixed inputs (or fixed factors)*. Величина постоянных затрат ресурсов, которые не могут быть изменены легко и быстро и, таким образом, представляют собой постоянную величину с точки зрения краткосрочного периода.

ПОСТОЯННЫЕ ИЗДЕРЖКИ (FQ). *Fixed costs (FQ)*. Издержки, которые в краткосрочной перспективе не зависят от масштабов выпуска фирмы Это издержки, которые фирма несет в целях возмещения фиксированных затрат ресурсов.

ПОСТОЯННЫЙ ЭФФЕКТ МАСШТАБА *Constant returns to scale* Имеет место в том случае, когда величина долговременных средних издержек не зависит от уровня выпуска.

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК *Potential output* Уровень выпуска, который был бы достигнут при условии полного использования всех ресурсов.

ПОТОК НАЛИЧНОСТИ. *Cash flow*. Чистые поступления

средств, фактически полученных в течение данного периода времени фирмой или иным юридическим лицом

ПОТОКИ КАПИТАЛА. Capital flows. Отток капитала из страны выражается в отрицательном сальдо счета капитала и представляет собой превышение покупок этой страной иностранных активов над покупками отечественных активов, произведенными иностранцами. Страна имеет приток капитала (положительный баланс счета капитала) в тех случаях, когда покупки отечественных активов иностранцами превосходят по размеру объемы покупок иностранных активов отечественными резидентами.

ПРЕДЕЛЬНАЯ ДОХОДНОСТЬ (MRP). Marginal revenue product (MRP). Величина прироста доходов фирмы в результате использования одной дополнительной единицы соответствующего переменного фактора производства При совершенной конкуренции, когда предельный доход равен фиксированной рыночной цене, *MRP*, как правило, называют предельной ценностью (*MVP*).

ПРЕДЕЛЬНАЯ НАЛОГОВАЯ СТАВКА Marginal tax rate Та часть дополнительного доллара доходов, которая должна быть выплачена в виде налогов

ПРЕДЕЛЬНАЯ НОРМА ЗАМЕЩЕНИЯ (MRS). Marginal rate of substitution (MRS). *MRS* товара А на товар В (MRS_{AB}) измеряет, сколько дополнительных единиц товара В должен получить потребитель, чтобы компенсировать отказ от использования одной единицы товара А или, что то же самое, от скольких единиц товара В потребитель откажется, получив одну дополнительную единицу товара А

ПРЕДЕЛЬНАЯ НОРМА ТРАНСФОРМАЦИИ (MRT). Marginal rate of transformation (MRT). *MRT* товара А на товар В (MRT_{AB}) — это увеличение выпуска товара В, которое может быть получено в результате сокращения выпуска товара А на одну единицу, или, что то же самое, сокращение выпуска товара В, необходимое для увеличения выпуска товара А на одну единицу.

ПРЕДЕЛЬНАЯ ПОЛЕЗНОСТЬ. Marginal utility. Величина прироста совокупной полезности в результате потребления дополнительной единицы определенного товара.

ПРЕДЕЛЬНАЯ СКЛОННОСТЬ К ПОТРЕБЛЕНИЮ (MPC). Marginal propensity to consume (MPC). Величина, на которую возрастает потребление при увеличении личного располагаемого дохода на 1 долл.

ПРЕДЕЛЬНАЯ СКЛОННОСТЬ К СБЕРЕЖЕНИЯМ (MPS). Marginal propensity to save (MPS). Единица минус *MPQ* величина, на которую возрастает объем сбережений при увеличении личного располагаемого дохода на 1 долл

ПРЕДЕЛЬНЫЕ ИЗДЕРЖКИ (MC). Marginal costs (MC). Величина прироста совокупных издержек фирмы при производстве дополнительной единицы выпуска

ПРЕДЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ. Marginal analysis. Поиск оптимального значения некоторой переменной посредством сравнения издержек и выгод, которые могли бы быть вызваны небольшими изменениями этой переменной Лежит в основе экономических теорий потребительского спроса и предложения фирм.

ПРЕДЕЛЬНЫЙ ДОХОД (MR). Marginal revenue (MS). Изменение доходов фирмы в результате продажи одной дополнительной единицы выпускаемой продукции.

ПРЕДЕЛЬНЫЙ ПРОДУКТ (MP). Marginal product (MP). Прирост объема выпуска фирмы в результате вовлечения дополнительной единицы соответствующего переменного фактора производства

ПРЕДМЕТЫ ПЕРВОЙ НЕОБХОДИМОСТИ. Necessity. Товары или услуги, спрос на которые обладает эластичностью по доходу меньшей, чем единица

ПРЕДМЕТЫ РОСКОШИ. Luxury. Товары или услуги, имеющие эластичность спроса по доходу больше единицы.

ПРИБЫЛЬ (ЧИСТЫЙ ДОХОД). Profit (net income). Величина превышения доходов над издержками.

ПРИНЦИП ВЕРТИКАЛЬНОЙ СПРАВЕДЛИВОСТИ. Equity, vertical Гласит, что субъекты, находящиеся в неравных условиях, должны трактоваться налоговыми законами неодинаково

ПРИНЦИП ГОРИЗОНТАЛЬНОЙ СПРАВЕДЛИВОСТИ. Equity, horizontal Гласит, что субъекты, находящиеся в равных условиях, должны трактоваться налоговыми законами одинаково

ПРИРОСТ КАПИТАЛА Capital gains. Возникает при продаже активов, например акций, в тех случаях, когда продавец получает сумму большую, чем та, которую он первоначально заплатил за эти активы.

ПРОГРЕССИВНАЯ ШКАЛА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ. Progressive tax structure Метод налогообложения, приводящий к сокращению степени неравенства в экономическом благосостоянии.

ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ БЕЗРАБОТИЦЫ. Duration of unemployment Продолжительность периода, в течение которого человек является безработным

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА Labor productivity. Объем выпуска на единицу затраченного труда

ПРОИЗВОДНЫЙ СПРОС. Derived demand. Потребности фирм в производственных факторах, которые в конечном счете зависят (являются производными) от спроса на конечные товары и услуги.

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ФУНКЦИЯ. Production function. Показывает максимальную величину выпуска который может быть произведен при данном объеме использования факторов производства

ПРОМЕЖУТОЧНЫЙ ПРОДУКТ. Intermediate product Услуга или товар, не являющийся предметом длительного пользования и использующийся в качестве фактора производства

ПРОСТРАНСТВЕННАЯ ВЫБОРКА Cross section data Измерение количественных признаков для различных экономических единиц (в частности, домашних хозяйств, фирм, штатов, стран) в определенный момент времени.

ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА. Interest rate. См. НОРМА ПРОЦЕНТА

РАВЕНСТВО РИКАРДО. Ricardian equivalence. Утверждение, состоящее в том, что дефицит государственных доходов, возникший в результате сокращения налогов, не будет вытеснять частные инвестиции, поскольку потребители увеличат свои сбережения, чтобы финансировать более высокие налоговые платежи в будущем

РАВНОВЕСНАЯ ЦЕНА Equilibrium price. Цена при которой спрос равен предложению.

РАВНОВЕСНЫЙ ОБЪЕМ Equilibrium quantity. Объем спроса и предложения при равновесной цене.

РАСХОДЫ НА ЛИЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ. Personal consumption expenditures. Расходы домашних хозяйств на потребительские товары и услуги; пункт С в счетах национального дохода

РЕАЛЬНАЯ ДЕНЕЖНАЯ МАССА Real money stock. Отношение номинальной денежной массы к уровню цен

РЕАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА Real wage Для работника реальная заработная плата равна его зарплате в долларах, деленной на уровень цен; следовательно, реальная заработная плата измеряется количеством товаров, которые этот работник может приобрести на свою зарплату. Для фирмы реальная заработная плата — это выплачиваемая ею заработная плата в долларах, деленная на цену выпуска

РЕАЛЬНАЯ ЦЕНА Real price Реальная цена какого-либо товара (услуги) — его номинальная цена скорректированная на уровень цен, т.е. цена измеренная в долларах базового периода

РЕАЛЬНЫЕ ДОХОДЫ. Real income. Величина доходов, рассчитанная в терминах товаров, которые можно приобрести на эти доходы, в противоположность номинальным доходам, измеряемым в долларах.

РЕГРЕССИВНАЯ ШКАЛА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ. Regressive tax structure Шкала налоговых ставок, при которой в результате выплаты налогов неравенство в экономическом благосостоянии возрастает.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ТЕКУЩЕГО ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА Current account adjustment Страна регулирует величину дефицита своего платежного баланса посредством сокращения своих расходов за границей или увеличения своих доходов от продажи товаров и услуг за рубеж.

РЕГУЛИРУЕМЫЙ («ГРЯЗНЫЙ») ПЛАВАЮЩИЙ КУРС (ФЛОАТИНГ)- Managed (or dirty) floating. Система обменного курса, действующая сегодня, при которой курсы являются в основном плавающими, но государства проводят интервенцию, иногда перманентную, с тем чтобы воздействовать на движение курса в определенном направлении.

РЕГУЛИРУЕМЫЙ ФИКСИРОВАННЫЙ ОБМЕННЫЙ КУРС. Adjustable peg. Фиксированный или искусственно поддерживаемый по отношению к другим валютам обменный курс, уровень которого может подвергаться периодическим корректировкам.

РЕЗЕРВИРОВАНИЕ ТРУДА Labor hoarding. Фирма резервирует труд, оставляя большую численность работников в платежной ведомости, чем это необходимо для обеспечения текущего объема выпуска.

РЕЗЕРВЫ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ. Commercial banks reserves. Активы, находящиеся в оперативном доступе на случай предъявления платежных требований вкладчиками банков.

РЕНТА Rent. Разница между доходом фактора и минимальной суммой, необходимой для обеспечения этим фактором данного объема услуг. Применяется также при характеристике цены использования земли.

РОСТ ВАЛЮТНОГО КУРСА Appreciation. Означает рост стоимости национальной валюты относительно валют других стран.

РЫНОК Market Совокупность условий, благодаря которым покупатели и продавцы товара (услуги) вступают в контакт друг с другом с целью покупки или продажи этого товара (услуги).

СГОВОР. Collusion. Явное или негласное соглашение между фирмами отрасли с целью зафиксировать уровень цен и выпуска или ограничить соперничество между собой каким-либо иным способом

СЕТЬ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ. Safety net. Совокупность программ вэлфера, предоставляющих пособия бедным слоям населения исходя из степени их бедности.

СИМВОЛИЧЕСКИЕ ДЕНЬГИ. Token money. Такие средства платежа, чья стоимость или покупательная способность в качестве денег превосходит издержки их производства или эффект их альтернативного использования.

СИСТЕМА ОБМЕННЫХ КУРСОВ. Exchange rate system Совокупность правил, описывающих поведение центрального банка на внешне валютном рынке Одна из экстремальных стратегий — поддержание обменных курсов на фиксированном уровне посредством вмешательства центрального банка Другая крайность — абсолютно гибкие, или плавающие, обменные курсы, устанавливающиеся на внешних валютных рынках без участия центрального банка В управляемой системе с плавающими курсами, преобладавшей в период до 1973 г., центральные банки воздействуют на обменные курсы, однако не стремятся сохранять их на абсолютно фиксированном уровне

СКОРОСТЬ ОБРАЩЕНИЯ ДЕНЕГ ЧЕРЕЗ ДОХОДЫ (СКОРОСТЬ ОБРАЩЕНИЯ). Income velocity of money (от velocity). Число раз, которое номинальная денежная масса

обращается за год в процессе финансирования совокупных расходов или доходов. Измеряется в виде отношения номинального ВВП к номинальной денежной массе.

СМЕШАННАЯ ЭКОНОМИКА Mixed economy. В смешанной экономике и государство, и частный сектор (фирмы и потребители) играют важную роль в решении вопросов «что», «как» и «для кого» в масштабах общества Все реально существующие экономики являются смешанными

СНИЖАЮЩИЙСЯ ЭФФЕКТ МАСШТАБА. Decreasing returns to scale. См ОТРИЦАТЕЛЬНАЯ ЭКОНОМИЯ ОТ МАСШТАБА
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ Equity. Балансовая величина, характеризует долю капитала фирмы, принадлежащую ее собственникам Слово «Equity» используется также в качестве синонима слова «справедливость» (fairness).

СОВЕРШЕННО КОНКУРЕНТНАЯ ФИРМА. Perfectly competitive firm фирма, которая принимает уровень цены на выпускаемую ею продукцию как данный и не зависящий от объемов ее продаж.

СОВЕРШЕННО КОНКУРЕНТНЫЙ РЫНОК Perfectly competitive market Рынок, на котором все продавцы являются совершенными конкурентами и имеется много покупателей, причем каждый из этих покупателей хорошо информирован о ценах продавцов, представляет собой небольшую величину в масштабах рынка и действует независимо

СОВОКУПНАЯ РАБОЧАЯ СИЛА Labor force. В состав совокупной рабочей силы входят лица в возрасте 16 лет и старше, которые работают или же не имеют работы, но стремятся ее получить.
СОВОКУПНЫЙ СПРОС. Aggregate demand Уровень расходов на товары и услуги, планируемых резидентами для данного уровня совокупного дохода

СОВРЕМЕННАЯ СТОИМОСТЬ. Present value. Современной стоимостью платежа, который будет получен в определенный момент в будущем, является сумма, которая сегодня должна быть для этого инвестирована

СОПОСТАВИМАЯ ЦЕННОСТЬ. Comparable worth. Точка зрения, согласно которой уровень оплаты труда должен быть основан на степени его ценности или тяжести выполняемой работы, а не на значениях рыночной зарплаты

СОЦИАЛИСТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИКА Socialist economies.

Экономика, в которой государство владеет средствами производства Рынок может играть важную роль (при рыночном социализме) или незначительную роль (при плановом социализме).

СОЦИАЛЬНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ Social regulation

Государственное регулирование, предметом которого являются охрана окружающей среды, безопасность труда, защита потребителей и другие проблемы подобного типа

СОЦИАЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ. Social insurance. Социальные программы, предоставляющие пособия только тем, кто делал вклады в прошлом.

СОЦИАЛЬНЫЕ ИЗДЕРЖКИ ОТ МОНОПОЛИИ Social cost of monopoly. Чистые потери общества, вызванные монопольным ограничением объемов выпуска; измеряются как совокупная величина разницы между стоимостной оценкой, устанавливаемой потребителями за каждую единицу потерянного выпуска продукции, и предельными издержками ее производства

СРАВНИТЕЛЬНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО. Comparative advantage

Главный фактор, определяющий структуру внешней торговли. В соответствии с этой теорией страны экспортируют товары, обладающие наиболее низким уровнем *относительных* издержек

СРЕДНИЕ ПЕРЕМЕННЫЕ ИЗДЕРЖКИ (AVC. Average variable cost (AVC)). Отношение переменных издержек к объему выпуска.

СРЕДНИЕ ПОСТОЯННЫЕ ИЗДЕРЖКИ (AFC). Average fixed

cost (APC). Отношение суммы постоянных издержек к объему выпуска **СРЕДНИЕ СОВОКУПНЫЕ ИЗДЕРЖКИ (ATC).** **Average total cost (ATC).** Отношение совокупных издержек к объему выпуска; равно сумме средних постоянных и средних переменных издержек **СРЕДНЯЯ (АРИФМЕТИЧЕСКАЯ).** **Mean.** Сумма чисел множества, деленная на количество чисел в множестве; одна из разновидностей средней. **СРЕДНЯЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ (AP).** **Average product (AP).** Отношение объема произведенной продукции к объему какого-либо фактора производства, который использовался при выпуске продукции. **СРЕДНЯЯ СТАВКА НАЛОГА Average tax rate.** Отношение суммы налогов к доходу. **ССУДНО-СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЕ АССОЦИАЦИИ.** **Savings and loans (S&Ls).** Депозитные институты, принимающие сберегательные и некоторые виды чековых депозитов, которые они используют в основном для предоставления ссуд под недвижимость. **СТАВКА РЕНТНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ (ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КАПИТАЛА).** **Rental rate (of capital).** Цена использования услуг определенного элемента капитала. Требуемая рентная ставка — это минимальная ставка, которая позволяет владельцу этого элемента капитала покрыть альтернативную стоимость владения этим активом. **СТАГФЛЯЦИЯ.** **Stagflation** Период в течение которого хроническая инфляция сопровождается спадом или стагнацией экономической активности. **СТЕРИЛИЗАЦИЯ.** **Sterilization** Центральный банк «стерилизует» (элиминирует) влияние прироста или сокращения резервов на денежную массу посредством операций на открытом рынке, которые в точности компенсируют изменение в резервах, оставляя массу денег повышенной эффективности неизменной **СТРАТЕГИЯ ИЗБЕГАНИЯ РИСКА Risk-averse behavior.** Большинство потребителей стремятся избегать риска; они готовы платить, чтобы только склониться от него. Любители риска готовы платить, чтобы нести риск Нейтральные к риску потребители безразличны к его наличию или отсутствию. **СУБСИДИРОВАНИЕ ЭКСПОРТА** **Export subsidy.** Субсидирование экспортируемой продукции с целью побудить фирмы наращивать объем экспорта **СЧЕТ КАПИТАЛА** **Capital account** Счет внешнеэкономических сделок, на котором отражаются приобретение и продажа активов.

ТАНГЕНЦИАЛЬНОЕ РАВНОВЕСИЕ. **Tangency equilibrium.**

Долгосрочное равновесие в условиях монополистической конкуренции, при котором кривая спроса каждой из фирм является касательной к ее кривой средних издержек

ТАРИФ. **Tariff.** Налог на импорт определенных товаров или услуг; как правило, требует от импортера товара выплаты некоторого процента стоимости импорта государству.

ТЕМП ПРИРОСТА **Growth rate.** Выраженный в процентах годовой прирост какой-либо переменной (например, реального ВВП) на протяжении определенного периода времени.

ТЕМПЫ (НОРМА) ИНФЛЯЦИИ. **Inflation rate** Выраженный в процентах погодовой темп роста общего уровня цен в течение определенного периода времени.

ТЕОРИЯ. **Theory.** См **МОДЕЛЬ.**

ТЕОРИЯ ПАРИТЕТОВ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (PPP). **Purchasing power parity (PPP) theory.** Утверждает, что обменный курс валюты подвергается корректировкам, всегда точно учитывающим межстрановые различия в динамике цен.

ТЕОРИЯ ЭФФЕКТИВНЫХ РЫНКОВ. **Theory of efficient markets.** Точка зрения, в соответствии с которой рынок капи-

талов является чувствительным и точным преобразователем информации, правильно реагирующим на появление любой новой информации и вырабатывающим правильный уровень цен на акции и облигации.

ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС. **Technical progress.** Возникает, как только становится возможным при данных ценах на факторы производства произвести данный уровень выпуска при более низких издержках. Обеспечивает рост производительности.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ (ТЕХНИЧЕСКАЯ) ЭФФЕКТИВНОСТЬ. **Technical efficiency.** Метод производства является технологически эффективным, если не существует другого метода, который бы использовал для выпуска данного объема продукции меньшее количество хотя бы одного из факторов и не больше — любого из остальных. Технологическая эффективность необходима, но недостаточна для производства с наименьшими издержками (для экономически эффективного производства).

ТОВАРНЫЕ ДЕНЬГИ. **Commodity money.** Товар, который одновременно используется как средство обмена и продается или покупается как обыкновенный товар.

ТРАНСФЕРТНЫЕ ПЛАТЕЖИ (ТРАНСФЕРТЫ). **Transfer payments (or transfers).** Производятся без соответствующего возмещения товарами или услугами со стороны реципиента

ТРУДОВАЯ ТЕОРИЯ СТОИМОСТИ. **Labor theory of value.** Точка зрения, которой придерживался Маркс и некоторые другие экономисты XIX в. и согласно которой стоимость товаров полностью определяется воплощенным в них трудом

ТРУДОЕМКОСТЬ. **Unit labor cost** Издержки труда на единицу выпуска

УБЫВАЮЩАЯ ПРЕДЕЛЬНАЯ ПОЛЕЗНОСТЬ. **Diminishing marginal utility.** Извлекается из потребления товара в тех случаях, когда каждая дополнительная единица потребляемого товара добавляет к совокупной полезности меньше, чем предыдущая.

УДЕЛЬНЫЕ ИЗДЕРЖКИ ТРУДА. **Unit labor cost.** См. **ТРУДОЕМКОСТЬ.**

УРАВНИТЕЛЬНАЯ (КОМПЕНСАЦИОННАЯ) РАЗНИЦА В ОПЛАТЕ ТРУДА. **Equalizing (or compensating) differential** Разница в уровне зарплаты, призванная компенсировать работникам различия в степени привлекательности профессии

УРОВЕНЬ КОНЦЕНТРАЦИИ ПРОДАВЦОВ. **Seller concentration** Степень, в которой продажи на рынке сконцентрированы в руках одной или нескольких фирм

УРОВЕНЬ ЦЕН **Price level** Средневзвешенная цена различных товаров и услуг в экономике, причем цены, имеющие большее значение, получают большие веса; как правило, динамика уровня цен измеряется при помощи индекса цен.

УЧЕТНАЯ СТАВКА. **Discount rate** Ставка процента, по которой Fed кредитует банки, берущие в долг в целях покрытия дефицита своих резервов

ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА **Factors of production** Виды затрат (труд земля, машины, инструменты, здания, сырье), используемые для производства товаров и услуг.

ФЕДЕРАЛЬНАЯ КОМИССИЯ ПО ТОРГОВЛЕ (FTC). **Federal Trade Commission (FTC).** Экспертный орган, призванный в сотрудничестве с Министерством юстиции США претворять в жизнь антitrustовское законодательство.

ФЕДЕРАЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ ПО СТРАХОВАНИЮ ДЕПОЗИТОВ (FDIC). **Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC).** федеральное агентство, производящее страхование банковских депозитов и гарантирующее вкладчикам возвращение их средств даже в случае банкротства банка

ФЕДЕРАЛЬНАЯ РЕЗЕРВНАЯ СИСТЕМА (Fed). **Federal**

- Reserve (Fed). Центральный банк Соединенных Штатов. Контролирует количество денег в обращении, кредитует коммерческие банки, а также выполняет ряд других функций.
- ФЕДЕРАЛЬНЫЙ КОМИТЕТ ПО ОПЕРАЦИЯМ НА ОТКРЫТОМ РЫНКЕ (FOMC).** Federal Open Market Committee (FOMC). Принимает решения о денежной политике США. Состоит из семи членов совета управляющих Федеральной резервной системы, президента Нью-Йоркского Федерального резервного банка и четырех из одиннадцати президентов остальных федеральных резервных банков, чередующихся на ротационной основе.
- ФИЗИЧЕСКИЙ (ВЕЩЕСТВЕННЫЙ) КАПИТАЛ.** Physical capital. Масса произведенных товаров (машины, оборудование, здания), участвующих в процессе производства товаров и услуг.
- ФИНАНСИРОВАНИЕ ТЕКУЩЕГО ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА** Current account financing. Страна финансирует дефицит платежного баланса путем продажи активов иностранцам или посредством внешних займов.
- ФИНАНСОВАЯ ПАНИКА** Financial panic Процесс, суть которого состоит в попытках людей немедленно получить золото или деньги, которые ими депонированы и которые отсутствуют в настоящий момент. Поступая таким образом, они вызывают банкротства банков и других финансовых институтов.
- ФИНАНСОВЫЕ ИННОВАЦИИ.** Financial innovations. Новые методы, используемые фирмами и домашними хозяйствами с целью осуществления того же объема сделок с меньшими реальными остатками и новыми видами финансовых активов.
- ФИНАНСОВЫЙ ПОСРЕДНИК.** Financial intermediary. Институт, находящийся между кредиторами и заемщиками, берущий кредиты и ссуживающий эти средства заемщикам.
- ФИСКАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА** Fiscal policy. Решения, принимаемые государством относительно своих расходов и налогов.
- ФОНД ДЕНЕЖНОГО РЫНКА** Money market fund Финансовый институт, который продает акции всем желающим, а доходы использует для инвестирования в краткосрочные ценные бумаги, приносящие процент. Владельцы акций фонда денежного рынка могут продавать их, выписывая распоряжение в адрес фонда
- ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДА.** Functional distribution of income. Распределение национального дохода между факторами производства, в частности между капиталом и трудом.
- ФУНКЦИЯ ПОТРЕБЛЕНИЯ.** Consumption function Устанавливает планируемый или желательный уровень потребительских расходов для каждого уровня личного располагаемого дохода.
- ФУНКЦИЯ (ШКАЛА) ПРЕДЛОЖЕНИЯ** Supply schedule Зависимость между количеством предлагаемого товара и его ценой, при этом другие факторы, влияющие на объем предложения, сохраняются постоянными.
- ФУНКЦИЯ (ШКАЛА) СПРОСА** Demand schedule Взаимосвязь между спросом на товар и ценой этого товара при условии, что другие факторы, влияющие на величину спроса, являются константами.
- ФЬЮЧЕРСНЫЕ РЫНКИ.** Futures markets. Организованные рынки, создаваемые для осуществления перспективных поставок многочисленных товаров и активов
- ХЕДЖЕРЫ** Hedgers. Лица, использующие фьючерсные рынки с целью уменьшения риска, с которым они сталкиваются.
- ЦЕНА АКТИВА.** Asset price. Цена, по которой может быть куплена или продана единица финансового капитала (например, акция) или физического капитала (например, грузовик или дом).
- ЦЕНА БЕЗУБЫТОЧНОСТИ** Break-even price Цена, при которой фирма находится в ситуации равенства издержек и доходов. Равна минимальным средним совокупным издержкам
- ЦЕНОВАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ.** Price discrimination Обычная при несовершенной конкуренции практика назначения разных цен для разных потребителей на основе различий в эластичностях спроса.
- «ЦЕНОПРОИЗВОДИТЕЛИ» И «ЦЕНОПОЛУЧАТЕЛИ».** Price makers versus price takers. Совершенные конкуренты являются «ценополучателями», поскольку они принимают уровень рыночной цены как данный и не зависящий от их воздействий; монополистов зачастую называют «ценопроизводителями», поскольку они сами устанавливают уровень рыночной цены
- ЦИКЛИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЗАРПЛАТЫ.** Cyclical wage component Компонент заработной платы, зависящий от стадии экономического цикла. Имеет положительную величину во время бумов и отрицательную — во время спадов.
- ЧАСТНОЕ БЛАГО.** Private good Благо, например порция мороженого, которое, будучи потребленным одним человеком, не может быть потреблено кем-либо еще.
- ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ** Human capital Оценка воплощенной в индивидууме потенциальной способности приносить доход Человеческий капитал включает врожденные способности и таланты, а также образование и приобретенную квалификацию.
- ЧИСТОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ БЛАГОСОСТОЯНИЕ.** Net economic welfare Попытка скорректировать величину ВВП посредством вычитания из него стоимостной оценки негативных факторов выпуска и учета недеklarированных и нерыночных доходов.
- ЧИСТЫЕ ЗАГРАНИЧНЫЕ АКТИВЫ** Net foreign assets. Превышение суммы заграничных активов, владельцами которых являются отечественные резиденты, над величиной активов на территории страны, принадлежащих иностранцам,
- ЧИСТЫЕ НАЛОГИ.** Net taxes. Сумма, выплачиваемая в виде налогов частным сектором государству, за вычетом трансфертов, получаемых частным сектором от государства.
- ЧИСТЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ.** Net national product (NNP). ВВП за вычетом амортизационных отчислений
- ЧИСТЫЙ ЭКСПОРТ.** Net export Экспорт, или стоимость отечественных товаров, продаваемых иностранцам, за вычетом импорта, т.е. стоимости товаров, покупаемых у иностранцев.
- ЭКОНОМЕТРИКА** Econometrics. Отрасль экономических знаний, использующая и развивающая статистические методы для измерения взаимосвязей между экономическими переменными.
- ЭКОНОМИКА СВОБОДНОГО РЫНКА.** Free-market economy. Экономика, в которой государству не принадлежит никакой роли в процессе распределения ресурсов.
- ЭКОНОМИКС.** Economics. См ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ.
- ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОБИЛЬНОСТЬ.** Economic mobility. Степень легкости, с которой происходит перемещение человека или семьи вверх или вниз по доходной лестнице
- ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПЕРЕМЕННАЯ** Economic variable Все, что способно повлиять на решение экономических вопросов «что», «как» и «для кого», а также все, что описывает результаты принятых решений
- ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРИБЫЛЬ.** Economic profit. Разница между совокупными доходами и совокупными экономическими издержками (включающими альтернативные издержки распределения капитала владельца) за определенный период
- ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РЕНТА** Economic rent. Превышение уровня оплаты некоторого фактора производства над тем минимумом, который должен был бы быть выплачен за это ко-

лицеего фактора при использовании его в данной конкретной сфере. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ (ЭКОНОМИКС). Economics. Наука о том, как общество с ограниченными ресурсами решает, что, как и для кого производить. Позитивная экономическая теория вырабатывает объективные научные объяснения процесса функционирования экономики. Ее предмет — это то, что есть, или то, что могло бы быть. Нормативная экономическая теория предлагает способы действий, основанные на оценочных суждениях. Она имеет дело с субъективными взглядами на то, как должно быть.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ (или ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПО ПАРЕТО). Economic efficiency (or Pareto efficiency). Имеет место в том случае, если невозможно изменить распределение ресурсов так, что один из субъектов улучшит свое положение, а другой — не ухудшит. С точки зрения производства экономическая эффективность означает производство с наименьшими издержками.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ Economic data. Данные, чаще всего количественные, предоставляющие сведения об экономических переменных.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ С ЭКСПОРТНЫМ УКЛОНОМ Export-led growth. Такой рост производства и доходов, при котором упор в большей степени делается на расширение экспорта, а не на замену импорта отечественной продукцией

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ (ДЕЛОВОЙ) ЦИКЛ Business cycle Более или менее четкая последовательность стадий расширения (подъема) и сокращения (спада) объема реального выпуска, приводящих к отклонению от средних показателей (тенденции) экономической динамики.

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ. Economic regulation. Государственное регулирование, распространяющееся на уровень цен, степень проникновения на рынок и контроль за качеством продукции в отдельных секторах (например, в электрических сетях).

ЭКОНОМИЯ ОТ МАСШТАБА (ВОЗРАСТАЮЩИЙ ЭФФЕКТ МАСШТАБА). Economies of scale (or increasing returns to scale). Существует в тех случаях, когда долгосрочные средние издержки фирмы падают с ростом объема выпуска.

ЭКСПОРТ. Exports. Продажа произведенных шугури страны товаров и услуг зарубежным покупателям.

ЭЛАСТИЧНОСТЬ ПРЕДЛОЖЕНИЯ. Elasticity of supply.

Прирост объема предложения товара в результате роста его цены на 1%, при условии что все остальные факторы, влияющие на уровень предложения, остаются неизменными.

ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА (ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА ПО ЦЕНЕ). Elasticity of demand (or price elasticity of demand). Прирост объема спроса, возникающий в результате сокращения цены на 1%, при условии что все остальные факторы, влияющие на величину спроса, остаются неизменными. Говорят, что спрос является эластичным, если ценовая эластичность спроса больше единицы. Спрос является неэластичным, если ценовая эластичность меньше единицы. Спрос обладает единичной эластичностью, если эластичность равна единице.

ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА ПО ДОХОДУ Income elasticity of demand. Процентное изменение уровня спроса на товар, вызванное увеличением доходов на 1%.

ЭФФЕКТ ДОХОДА Income effect Та часть реакции потребителя на изменение уровня цен, которая отражает соответствующие изменения в его реальных доходах.

ЭФФЕКТ ДЫРЯВОГО ВЕДРА ОКУНЯ. Okun's leaky bucket Перераспределение доходов влечет за собой административные издержки и неблагоприятные мотивации, связанные с повышением налогов и собственно программами социального обеспечения.

ЭФФЕКТ ЗАМЕЩЕНИЯ. Substitution effect Эффект замещения от изменения цен заключается в адаптации объемов спроса к изменению относительных цен

ЭФФЕКТ ПЕРЕХОДА В НОВЫЙ НАЛОГОВЫЙ РАЗРЯД Bracket creep. Возникает вследствие того, что по мере роста цен увеличивается доля реальных доходов данной величины, выплачиваемая в виде налогов Это происходит в результате перемещения домашних хозяйств в более высокодоходные группы, которые подвергаются налогообложению по более высокой ставке

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПО ПАРЕТО. Pareto efficiency. См ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ.

ЮНИОНИЗИРОВАННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ. Union shop.

Предприятие, каждый вновь нанимаемый работник которого должен стать членом профсоюза в течение определенного периода времени