

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ
М.В.ЛОМОНОСОВА»**

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

«УТВЕРЖДАЮ»

Декан экономического факультета МГУ
профессор. _____ А.А.Аузан

«» 2017 год

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

«Прямые и венчурные инвестиции»

Уровень высшего образования
Магистратура

Направление подготовки (специальность)
«Финансы и кредит», 38.04.08

Направленность (профиль) ОПОП
«Финансовая аналитика»

Форма обучения
очная

Рабочая программа рассмотрена и одобрена
Учебно-методической комиссией экономического факультета
(протокол № _____, дата)

Москва 2017

Рабочая программа дисциплины разработана в соответствии с самостоятельно установленным МГУ образовательным стандартом (ОС МГУ) для реализуемых основных профессиональных образовательных программ высшего образования по направлению подготовки магистратуры «Финансы и кредит» 38.04.08.

ОС МГУ утвержден решением Ученого совета МГУ имени М.В.Ломоносова от 27 июня 2011 года, протокол №3, с изменениями

Год (годы) приема на обучение: 2017 и последующие

1. Место и статус дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы подготовки магистра

Статус дисциплины: *вариативная*

Триместр: 4

2. Входные требования для освоения дисциплины

Для успешного освоения данного курса требуются знания и навыки, полученные в следующих дисциплинах:

- Финансовый учет и отчетность
- Анализ финансовой отчетности
- Эмпирические и статистические методы в финансах
- Финансовая эконометрика
- Прикладные корпоративные финансы
- Финансовое моделирование
- Оценка стоимости бизнеса
- Отраслевые особенности бизнеса

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с требуемыми компетенциями выпускников

Формируемые компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с требуемыми компетенциями
способность руководить коллективом в сфере своей профессиональной деятельности, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия (М.ОПК-2)	Уметь адекватно учитывать особенности поведения и мотивации людей различного социального и культурного происхождения в процессе взаимодействия с ними М.ОПК-2.Ум.1
способность осуществлять самостоятельно или руководить подготовкой заданий и разработкой финансовых аспектов проектных решений и соответствующих нормативных и методических документов для реализации подготовленных проектов (М.ПК-7)	Уметь описать составные элементы и структуру планируемого проекта М.ПК-7.Ум.1
способность оценивать финансовую эффективность разработанных проектов с учетом оценки финансово-экономических рисков и фактора неопределенности (М.ПК-9)	Знать основные критерии оценки финансовой эффективности проектов М.ПК-9.Зн.1
	Уметь инкорпорировать специфичные разработанным проектам факторы в анализ их эффективности М.ПК-9.Ум.1
	Уметь учитывать финансово-экономические риски и фактор неопределенности при оценке финансовой эффективности разработанных проектов М.ПК-9.Ум.2
способность осуществлять разработку бюджетов и финансовых планов	Уметь соотносить стоимостную оценку фактов хозяйственной деятельности и статьи

организаций, включая финансово-кредитные, а также расчетов к бюджетам бюджетной системы Российской Федерации (М.ПК-10)	планируемого бюджета М.ПК-10.Ум.1
способность идентифицировать и оценивать риски при принятии финансовых решений, а также обосновать на основе анализа финансово-экономических рисков стратегию поведения экономических агентов на различных сегментах финансового рынка (М.ПК-11)	Уметь оценивать риски при принятии финансовых решений М.ПК-11.Ум.1
	Уметь предложить стратегию поведения экономических агентов, направленную на ограничение последствий реализации рисков М.ПК-11.Ум.2
способность выявлять и проводить исследование эффективных направлений финансового обеспечения инновационного развития на микро-, мезо- и макроуровне (М.ПК-22)	Знать способы проведения и наиболее эффективные направления исследований финансового обеспечения инновационного развития на всех уровнях М.ПК-22.Зн.1
	Уметь определять направления и проводить исследования в области финансового обеспечения инновационного развития на всех уровнях (макро, мезо, микро) М.ПК-22.Ум.1
способность интерпретировать результаты финансово-экономических исследований с целью разработки финансовых аспектов перспективных направлений инновационного развития организаций, в том числе финансово-кредитных (М.ПК-25)	Уметь выявлять финансовые аспекты перспективных направлений инновационного развития компаний, в том числе финансово-кредитных, на основе интерпретации результатов финансово-экономических исследований М.ПК-25.Ум.1
способность принимать инвестиционные и финансовые решения, соответствующие стратегии развития компании (М.СПК-1)	Уметь выделить ключевые метрики достижения цели стратегии развития компании и принять соответствующие им инвестиционные решения М.СПК-1.Ум.1
способность использовать данные финансовой отчетности компании и финансовых рынков для принятия решений, отвечающих стратегическим и оперативным задачам компании (М.СПК-2)	Уметь найти, обработать и получить на основе данных с рынка тренды, значения необходимых показателей для принятия решений для решения задач компании М.СПК-2.Ум.1
способность обрабатывать количественные и качественные данные для принятия компаниями эффективных стратегических и оперативных решений (М.СПК-3)	Уметь получать содержательные выводы на основе анализа эмпирических данных для принятия эффективных решений М.СПК-3.Ум.1
способность формировать долгосрочный инвестиционный план для частного и институционального инвесторов (М.СПК-4)	Уметь выявить риск-профиль инвестора и составить заявление об инвестиционной политике конкретного инвестора М.СПК-4.Ум.1
	Уметь подобрать активы и их доли в инвестиционном плане инвестора в соответствии с его заявлением об инвестиционной политике М.СПК-4.Ум.2
способность использовать	Уметь сопоставить цель формирования портфеля

инструментарий снижения рисков портфеля для достижения и поддержания заданных целей компаний (М.СПК-5)	инвестора с инструментом снижения риска, а также подобрать состав и веса необходимых активов М.СПК-5.Ум.1
способность оказывать консалтинговые услуги компаниям различной отраслевой принадлежности по вопросам совершенствования финансовых и стратегических аспектов их деятельности (М.СПК-6)	Уметь провести необходимые консалтинговые исследования финансовых проблем компании-заказчика с привлечением актуальных прикладных и фундаментальных подходов и подготовить доклад или иной документ на их основе М.СПК-6.Ум.1

4. Объем дисциплины по видам занятий

Объем дисциплины составляет 3 зачетных единицы: 108 академических часов, из которых 52 академических часа составляет контактная работа с преподавателем, из них 28 академических часов — семинары, 24 академических часов — индивидуальная контактная работа, 56 академических часов составляет самостоятельная работа магистранта.

5. Формат обучения _____

очная, при необходимости допускается дистанционное проведение с использованием технологии бизнес-конференции или обучающей среды On.Econ

6. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и виды учебных занятий

Название раздела/темы	Всего, часы	В том числе			
		Контактная работа с преподавателем			Самостоятельная работа магистранта, часы
		Семинары, часы	Групповая, часы	Индивидуальная, часы	
Тема 1. Структура фондов прямых инвестиций. Структура фондов венчурных инвестиций	8	4	—	—	4
Тема 2. Жизненный цикл компании его финансирования. От идеи до IPO	24	8	—	6	10
Тема 3. Техники оценки в фондах прямых инвестиций и в венчурных фондах. Расчет pre-money, post-money оценки и доли участия	32	4	—	8	20
Тема 4. Структурирование инвестиционной сделки	24	8	—	6	10
Текущая аттестация:	16	—	—	4	12
Промежуточная аттестация: — итоговая работа (экзамен)	4	4	—	—	—

Всего	108	28	—	24	56
-------	-----	----	---	----	----

Краткое содержание тем дисциплины

Тема 1. Структура фондов прямых инвестиций. Структура фондов венчурных инвестиций (8 часов)

Законы ведения современного бизнеса. Объяснение базовых принципов бизнеса — ориентация на рост стоимости и ее капитализацию, рост или продажа, необходимость внешнего финансирования роста, комбинация долгового и акционерного финансирования, различия бизнеса и небизнеса, виды небизнесов и объяснение того, почему они есть или почему явление не отражает сущности.

Основная литература: [ДЭФ] Гл. 1; [ГФС] Гл. 1, 8; [ПАВ]

Тема 2. Жизненный цикл компании и этапы финансирования. От Идеи до IPO (24 часа)

Старт-ап и первый раунд финансирования; период развития или второй раунд; период экспансии или третий раунд; период роста или четвертый раунд; LBOs; ситуации, требующие реструктуризации и оздоровления фирмы (turnarounds); публичные предложения и первичные размещения акций (POs and IPO). Точки «входа» компании на рынок «посевных», венчурных и прямых инвестиций. Критерии отбора проектов фондами прямых инвестиций и фондами венчурных инвестиций.

Специфика продукта, привлекательного для венчурного финансирования. Специфика бизнеса привлекательного для фондов PE. Основные категории продуктов, которые предпочитают венчурные капиталисты: революционные, инновационные, эволюционные продукты и продукты-заменители, их с точки зрения привлекательности. Заинтересованность в рынках заметного размера.

Основная литература: [ДЭФ] Гл. 2; [ГФС] Гл. 11; [ПАВ]

Тема 3. Техники оценки в фондах прямых инвестиций и в венчурных фондах. Расчет pre-money, post-money оценки и доли участия. (32 часа)

Предлагаемая потребителю ценность, Сегменты потребителей, Взаимоотношения с потребителями, Каналы продвижения, Ключевые активности, Ключевые ресурсы, Ключевые партнёры, Структура затрат, Источники доходов.

Обучение анализу инвестиционного документа «Инвестиционная заявка» принятыми прямыми и венчурными инвесторами. Продукт, Команда, Экономика, Выход (из инвестиции).

Обучение проверки финансово-экономического обоснования проекта («финансовой модели») с расчетом показателей эффективности инвестиций. Макроэкономические показатели, Операционные показатели, Структура источников дохода, Прогнозы цен, Отчет о прибылях и убытках, Отчет о движении денежных средств, Дисконтированный денежный поток, Денежный поток инвестора, Основные инвестиционные показатели (NPV, IRR, ROI).

Типовые вопросы, представляющие основной интерес для фонда: перспективы роста и реальность планов, пути выхода из инвестиции, качество корпоративного управления. Задачи, решаемые в ходе переговоров на разных этапах сделки: инвестиционный меморандум (Investment Memorandum), обсуждение бизнес-плана и перспектив роста, согласование оценки стоимости компании (valuation), финансовой и юридической проверки компании (due diligence).

Основная литература: [ДЭФ] Гл. 3; [ГФС] Гл. 9; [ПАВ]

Тема 4. Структурирование инвестиционной сделки. (24 часа)

Понятие структурирования сделки, как выработка схемы финансирования роста компании за счет сочетания различных источников собственных и привлеченных средств и разделения рисков. Порядок работы венчурного фонда, фонда РЕ. Этапы типовой инвестиционной сделки с использованием прямого и венчурного инвестирования. Отличие согласованных условий сделки (Term Sheet) от юридических документов. Договор акционеров (Shareholders Agreement). Понятие обязательства (commitment) инвестора. Механизм принятия решений венчурным фондом, фондом РЕ. Требования к периоду исключительных прав инвестора (exclusivity). Преимущества и недостатки проведения проверки (due diligence) в период до и после принятия фондом обязательств. Задачи и состав проверки компании инвестором: финансовая, юридическая, налоговая и др. виды проверки. Привлечение внешних консультантов для проверки. Понятие закрытия (Closing), содержание шагов, предполагаемых закрытием, основные документы.

Определение необходимых и достаточных объемов инвестиций. Ключевые этапы сделки. Оценка стоимости компании. Определение долей собственников и инвесторов различных стадий. Механизмы сохранения доли инвестора.

Вопросы, по которым нужно договориться с проектом. Обязательство инвестировать, как его исполнять. Совместное управление проектом и принятие решений по ключевым вопросам. Определение видов сделок и порядка принятия решений по ним. Способы фиксации договоренностей сторон. Условия сделки (Term Sheet) и акционерное соглашение как дорожная карта для дальнейших действий. Разрешение тупиковых ситуаций. Способы обеспечения обязательств сторон и стратегии судебной защиты. Чего не следует делать при структурировании сделки.

Основная литература: [ДЭФ] Гл. 5; [ГФС] Гл. 4; [ПАВ]

Основная литература:

1. [ДЭФ] Лернер Джош, Лимон Энн, Хардимон Фельда. Венчурный капитал, прямые инвестиции и финансирование предпринимательства. – М: Издательство Института Гайдара, 2016 г. стр. – 784.;
2. [ГФС] Гай Фрейзер-Сэмпсон. Инвестиции в частные компании как класс активов. – М: Олимп-Бизнес, 2013 г. стр. – 470;
3. [ПАВ] Павлов А.В. Управление портфелями проектов. – М: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2015, стр. – 207.

Дополнительная литература:

1. [BFJ] Brad Feld, Jason Mendelson, "Venture deals". John Wiley&Song, Inc, 2001 г., стр.- 219
2. [MR] Mahendra Ramsinghani, "The Business of Venture Capital", Gardners Books, 2014 г.
3. [HML] Harm F. De Vries, Menno J. Van Loon, "Venture Capital Deal Terms", HMS Media vof, 2017, стр. – 192
4. [LC] Lorenzo Carve, "Venture Capital Valuation", [Wiley](http://Wiley.com), 2011, стр. -304
5. Уильям Шарп, Гордон Дж. Александер, Джефффри В. Бейли. Инвестиции. Часть 1,2,3,4.-М: Инфа-М, 2001.;
6. Гарри Марковец. Выбор портфеля. том 7, №1.The Journal of Finance, 1952 г. стр. 77–91 ;
7. Жирухин Г.И. Прикладная экономика. – Е: ГОУ ВПО «Рос. гос. проф.-пед. ун-т», 2009, стр. – 263;

8. Ватник П.А., Максимова Т.Г. Эконометрика. – М: Юрайт, 2018, стр. - 439
9. Бенджамин Грэхем. Разумный инвестор. – М: ВИЛЬЯМС, 2009, стр. – 659
10. Jason A. Scharfman, "Private Equity operational due diligence", John Wiley&Song, Inc, 2012, стр. - 363
11. David P. Stowell, "Investment banking, Hedge Funds and Private equity", Academic Press, 2012, стр. - 672
12. Louis Gerken, "The little book of Venture Capital investing", Wiley, 2013, стр. - 288
13. Adrew Romans, "The entrepreneurial Bible to Venture Capital", McGraw-Hill Education, 2013, стр. - 257
14. Brian S. Cohen, John Kador, "What every Angel Investor wants you to know", McGraw-Hill Education, 2013 г, стр. - 256
15. Eric Ries, "The lean startup", 2011, стр. - 309

7. Фонд оценочных средств для оценивания результатов обучения по дисциплине

Шкала оценивания результатов (баллы) по дисциплине:

Результаты обучения по дисциплине	Виды оценочных средств
Уметь адекватно учитывать особенности поведения и мотивации людей различного социального и культурного происхождения в процессе взаимодействия с ними М.ОПК-2.Ум.1	Проект
Уметь описать составные элементы и структуру планируемого проекта М.ПК-7.Ум.1	Проект
Знать основные критерии оценки финансовой эффективности проектов М.ПК-9.Зн.1	Проект
Уметь инкорпорировать специфичные разработанным проектам факторы в анализ их эффективности М.ПК-9.Ум.1	Проект
Уметь учитывать финансово-экономические риски и фактор неопределенности при оценке финансовой эффективности разработанных проектов М.ПК-9.Ум.2	Проект
Уметь соотносить стоимостную оценку фактов хозяйственной деятельности и статьи планируемого бюджета М.ПК-10.Ум.1	Проект
Уметь оценивать риски при принятии финансовых решений М.ПК-11.Ум.1	Проект
Уметь предложить стратегию поведения экономических агентов, направленную на ограничение последствий реализации рисков М.ПК-11.Ум.2	Проект
Знать способы проведения и наиболее эффективные направления исследований финансового обеспечения инновационного развития на всех уровнях М.ПК-22.Зн.1	Проект
Уметь определять направления и проводить исследования в области финансового обеспечения инновационного развития на всех уровнях (макро, мезо, микро) М.ПК-22.Ум.1	Проект
Уметь выявлять финансовые аспекты перспективных направлений инновационного развития компаний, в том числе финансово-кредитных, на основе интерпретации результатов финансово-экономических исследований	Проект

М.ПК-25.Ум.1	
Уметь выделить ключевые метрики достижения цели стратегии развития компании и принять соответствующие им инвестиционные решения М.СПК-1.Ум.1	Проект
Уметь найти, обработать и получить на основе данных с рынка тренды, значения необходимых показателей для принятия решений для решения задач компании М.СПК-2.Ум.1	Проект
Уметь получать содержательные выводы на основе анализа эмпирических данных для принятия эффективных решений М.СПК-3.Ум.1	Проект
Уметь выявить риск-профиль инвестора и составить заявление об инвестиционной политике конкретного инвестора М.СПК-4.Ум.1	Проект
Уметь подобрать активы и их доли в инвестиционном плане инвестора в соответствии с его заявлением об инвестиционной политике М.СПК-4.Ум.2	Проект
Уметь сопоставить цель формирования портфеля инвестора с инструментом снижения риска, а также подобрать состав и веса необходимых активов М.СПК-5.Ум.1	Проект
Уметь провести необходимые консалтинговые исследования финансовых проблем компании-заказчика с привлечением актуальных прикладных и фундаментальных подходов и подготовить доклад или иной документ на их основе М.СПК-6.Ум.1	Проект

Виды оценочных средств	Баллы
Проект (Пошаговый план работы по включению проекта (компании) в портфель фонда)	51
Проект (Разработка финансовой модели с прогнозом exit мультипликатора для какой-либо компании)	50
Проект (Имитационное выступление инвестиционного менеджера фонда прямых и венчурных инвестиций, в том числе публичная защита (экзамен))	49
ИТОГО	150

Оценка по дисциплине выставляется, исходя из следующих критериев:

Оценка	Минимальное количество баллов	Максимальное количество баллов
<i>Отлично</i>	127,5	150,0
<i>Хорошо</i>	97,5	127,0
<i>Удовлетворительно</i>	60,0	97,0
<i>Неудовлетворительно</i>	0,0	59,5

Примечание: в случае, если магистрант за триместр набирает менее 20% баллов от максимального количества по дисциплине, то уже на промежуточном контроле (и далее на пересдачах) действует следующее правило сдачи: «магистрант может получить только оценку «Удовлетворительно», и только если получит за промежуточный контроль, включающий весь материал дисциплины, не менее, чем 85% от баллов за промежуточный контроль».

Типовые задания, методические рекомендации по их подготовке и требования к их выполнению:

— *Пошаговый план работы по включению проекта «компании» в портфель фонда*

Пошаговый план работы по включению согласованного проекта в портфель

фонда, где нулевым пунктом является положительное решение инвестиционного комитета фонда о вхождении в проект, а заключительным этапом — совещание с проектом о его движении по плану развития проекта (трэк проекта). Выполняется в малых группах. Требуется защиты перед специалистами.

— *Разработка финансовой модели с прогнозом exit мультипликатора для какой-либо компании*

Задание направлено на проверку навыков по финансовому моделированию, анализу рынков и работе в Excel. От магистранта требуется построение финансовой модели компании с учётом всех особенностей её развития для получения прогнозного значения обоснованно выбранного мультипликатора на выходе из компании. Выполняется в малых группах / индивидуально. Требуется защиты перед специалистами. Для удачной сдачи требуется внимание к мелочам, информативная и понятная подача информации (презентация, файл Excel), умение отвечать на вопросы в ходе дискуссии.

— *Имитационное выступление инвестиционного менеджера фонда прямых и венчурных инвестиций (экзамен)*

Выступление инвестиционного менеджера фонда прямых и венчурных инвестиций с предложением к инвестиционному комитету включить портфель конкретный проект. Конкретный проект может быть реальным кейсом с рынка или может быть придуман преподавателем. Задание делается магистрантом индивидуально. Здесь обязательно: слайды презентации, устный доклад и ответы на вопросы учебного инвестиционного комитета. Требуется защиты перед инвестиционным комитетом, в который входят преподаватель и приглашенные эксперты. Баллы распределяются на защиту (30 баллов, непосредственно сам экзамен) и 19 баллов за качество, корректность и информативность подготовленных материалов к выступлению.

8. Ресурсное обеспечение

8.1. Перечень основной и дополнительной литературы

Основная литература:

4. [ДЭФ] Лернер Джош, Лимон Энн, Хардимон Фельда. Венчурный капитал, прямые инвестиции и финансирование предпринимательства. – М: Издательство Института Гайдара, 2016 г. стр. – 784.;
5. [ГФС] Гай Фрейзер-Сэмпсон. Инвестиции в частные компании как класс активов. – М: Олимп-Бизнес, 2013 г. стр. – 470;
6. [ПАВ] Павлов А.В. Управление портфелями проектов. – М: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2015, стр. – 207.

Дополнительная литература:

16. [BFJ] Brad Feld, Jason Mendelson, "Venture deals". John Wiley&Song, Inc, 2001 г., стр.- 219
17. [MR] Mahendra Ramsinghani, "The Business of Venture Capital", Gardners Books, 2014 г.
18. [HML] Harm F. De Vries, Menno J. Van Loon, "Venture Capital Deal Terms", HMS Media vof, 2017, стр. – 192
19. [LC] Lorenzo Carve, "Venture Capital Valuation", [Wiley](http://Wiley.com), 2011, стр. -304

20. Уильям Шарп, Гордон Дж. Александер, Джеффри В. Бейли. Инвестиции. Часть 1,2,3,4.-М: Инфа-М, 2001.;
21. Гарри Марковец. Выбор портфеля. том 7, №1. The Journal of Finance, 1952 г. стр. 77–91 ;
22. Жирухин Г.И. Прикладная экономика. – Е: ГОУ ВПО «Рос. гос. проф.-пед. ун-т», 2009, стр. – 263;
23. Ватник П.А., Максимова Т.Г. Эконометрика. – М: Юрайт, 2018, стр. - 439
24. Бенджамин Грэхем. Разумный инвестор. – М: ВИЛЬЯМС, 2009, стр. – 659
25. Jason A. Scharfman, "Private Equity operational due diligence", John Wiley&Song, Inc, 2012, стр. - 363
26. David P. Stowell, "Investment banking, Hedge Funds and Private equity", Academic Press, 2012, стр. - 672
27. Louis Gerken, "The little book of Venture Capital investing", Wiley, 2013, стр. - 288
28. Adrew Romans, "The entrepreneurial Bible to Venture Capital", McGraw-Hill Education, 2013, стр. - 257
29. Brian S. Cohen, John Kador, "What every Angel Investor wants you to know", McGraw-Hill Education, 2013 г, стр. - 256
30. Eric Ries, "The lean startup", 2011, стр. - 309

8.2. Перечень лицензионного программного обеспечения

— MS Office

8.3. Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем

— Доступ к базе «Гарант» или «Консультант»

— Доступ к базе Bloomberg или Eikon (Thompson Reuters), СПАРК, БИР-Аналитика

8.4. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» (при необходимости)

Исследования российского венчурного рынка

— <https://www.rvc.ru/press-service/news/company/101582/> — MoneyTreeTM: Навигатор венчурного рынка» за 2016 год (РwC), в котором есть информация о венчурных сделках

— <http://www.ey.com/ru/ru/newsroom/news-releases/ey-news-rb-partners-ey-venture-report> — Исследование российского венчурного рынка за 2016 год (RB Partners и EY), в котором есть информация о ключевых результатах венчурного рынка

— <https://incruussia.ru/understand/infografika-venchurnye-investitsii-2017-goda/> — Венчурные инвестиции 2017 года (ФРИИ), в котором есть информация о ситуациях на российском венчурном рынке

— https://drive.google.com/drive/u/0/folders/1tbqewsmZXB1zo-dpceD3zf5fvbCg1_I6 — Обзор рынка прямых и венчурных инвестиций за 2017 год (РАВИ), в котором есть информация о перспективах венчурного рынка

— <https://incruussia.ru/understand/infografika-kak-ustroen-venchurnyj-rynok-v-rossii/> —

Инфографика: как устроен венчурный рынок в России, в котором есть статистика всех сделок в сегменте «IT и интернет» на российском рынке за 2016 год и первый квартал 2017-го.

— <http://www.forbes.ru/tehnologii/336221-v-poiskah-proryvov-pochemu-v-rossii-vse-eshche-malo-uspeshnyh-startapov> — Почему в России все еще мало успешных стартапов, в котором есть общая статистика о венчурных проектах

Исследования мирового венчурного рынка

— <https://pitchbook.com/news/reports/2017-annual-pitchbook-pe-vc-fundraising-report> — Мировой рынок венчурных и прямых инвестиций в 2017 году (Pitchbook), ежегодный отчет

— <http://tass.ru/pmef-2017/articles/4271601> — Обзор мирового и российского рынка венчурных инвестиций 2017, в котором есть информация о проблемах венчурного рынка

— <https://www.wired.com/story/where-vcs-will-invest-in-2018-blockchain-ai-voice-pets/> — Тренды мирового рынка венчурных инвестиций 2018 (WIRED), в котором есть информация о венчурном капитале

Технологические тренды

— <https://incrussia.ru/understand/tehnologicheskie-trendy-2018-goda-robot-zaregistriruet-vas-v-otele-i-dast-rabotu/> — Технологический тренды 2018 (DataArt), в котором есть информация об искусственном интеллекте

— <https://rb.ru/story/mary-meecker-report/> — Интернет-тренды 2018 года: доклад Мэри Микер, в котором есть информация о технологических вопросах – от продаж смартфонов в США до конкуренции технологических компаний в Китае.

— <https://incrussia.ru/news/mit-tech-review-future/> — Какие технологии увидит мир в 2021 году (MIT Technology Review), в котором есть информация об электромобилях, виртуальной реальности, контроле рождаемости и т.д

8.5. Описание материально-технической базы

9. Язык преподавания:

Русский, но в отдельных случаях допускается ведение дискуссии на английском языке, а также предоставление материалов на английском языке. Учебно-вспомогательные материалы, в том числе источники литературы, могут быть на английском языке.

10. Преподаватель (преподаватели):

Тарасов Дмитрий Вячеславович,
Поляков Дмитрий Георгиевич

11. Автор (авторы) программы:

Тарасов Дмитрий Вячеславович,
Поляков Дмитрий Георгиевич,
Студников Сергей Сергеевич