

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ
М.В.ЛОМОНОСОВА»**

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

«УТВЕРЖДАЮ»

Декан экономического факультета МГУ

профессор _____ А.А.Аузан

«__» _____ 2021 год

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование дисциплины:

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РЕГУЛИРОВАНИЯ ГЛОБАЛЬНЫХ РЫНКОВ

Уровень высшего образования:

МАГИСТРАТУРА

Направление подготовки:

38.04.01. ЭКОНОМИКА

Форма обучения:

ОЧНАЯ

Рабочая программа рассмотрена и одобрена
Учебно-методической комиссией экономического факультета
(протокол № _____, дата)

Москва 2021

Рабочая программа дисциплины разработана в соответствии с самостоятельно установленным МГУ образовательным стандартом (ОС МГУ) для реализуемых основных профессиональных образовательных программ высшего образования по направлению подготовки магистратуры 38.04.01. Экономика

ОС МГУ утвержден решением Ученого совета МГУ имени М.В.Ломоносова от 28 декабря 2020 года, протокол №7

Год (годы) приема на обучение: 2021 и последующие

1. Место и статус дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы подготовки магистра

Статус дисциплины: *вариативная*

Триместр: 3

2. Входные требования (реквизиты) для освоения дисциплины

Для успешного освоения данного курса требуются знания и умения, полученные в следующих дисциплинах:

«Микроэкономика (продвинутый уровень)»:

- знать поведение фирмы в условиях совершенной и несовершенной конкуренции (монополии, монополистической конкуренции и олигополии) на товарных рынках и рынках ресурсов (факторов производства); стратегическое поведение фирм в условиях олигополии;
- знать причины несостоятельности рынка (монопольная власть, внешние эффекты, общественные блага, асимметрия информации).

«Институциональная экономика»:

- способность применять, в дополнение к общенаучным, специфические методы институционального анализа для решения научных и прикладных задач, в том числе выработки рекомендаций в области государственной политики и корпоративного управления.

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с требуемыми компетенциями выпускников

Компетенции выпускников (коды)	Индикаторы (показатели) достижения компетенций	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), сопряженные с компетенциями
ОПК-3. Способен обобщать и критически оценивать научные исследования в экономике.	ОПК-3.И-1. Знает тенденции развития мировой экономической науки за последние десятилетия в выбранной области научных интересов	ОПК-3.И-1.3-1. Знает основные достижения современной мировой экономической науки в выбранной области научных интересов Знает основные достижения современной науки в сфере глобальной политической экономии и международных отношений
		ОПК-3.И-1.У-1. Умеет анализировать тенденции развития мировой экономической науки за последние десятилетия в выбранной области научных интересов

Компетенции выпускников (коды)	Индикаторы (показатели) достижения компетенций	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), сопряженные с компетенциями
		<p>Умеет анализировать тенденции развития мировой науки в сфере глобальной политической экономики и международных отношений</p> <p>ОПК-3.И-1.У-2. Умеет делать обоснованные выводы по результатам анализа тенденций развития мировой экономической науки Умеет делать выводы по результатам анализа тенденций развития науки в сфере глобальной политической экономики и международных отношений</p> <p>ОПК-3.И-2.3-1. Знает важнейшие современные научные исследования в экономике Знает важнейшие современные научные исследования в сфере глобальной политической экономики и международных отношений</p> <p>ОПК-3.И-2.У-1. Умеет проводить сравнительный анализ современных научных исследований в экономике Умеет проводить сравнительный анализ современных исследований в сфере глобальной политической экономики и международных отношений</p> <p>ОПК-3.И-2.У-2. Умеет обобщать и критически оценивать современные научные исследования в экономике Умеет обобщать и критически оценивать современные исследования в сфере глобальной политической экономики и международных отношений</p>
МПК-1. Способен анализировать	МПК-1.И-1. Использует релевантные данные	МПК-1.И-1.У-1. Умеет выявлять актуальные

Компетенции выпускников (коды)	Индикаторы (показатели) достижения компетенций	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), сопряженные с компетенциями
<p>социально-экономическую ситуацию, выявлять проблемы и предлагать пути их решения посредством инструментов экономической политики</p>	<p>и методы для оценки ситуации, анализа альтернативных путей решения проблем с учетом интересов стейкхолдеров</p>	<p>проблемы в разных сферах экономической политики Умеет выявлять проблемы глобального регулирования в различных сферах мировой экономики</p>
		<p>МПК-1.И-1.У-2. Умеет определять стейкхолдеров и оценивать их интересы при анализе возможных путей решения актуальных проблем Умеет определять стейкхолдеров альтернативных вариантов глобального регулирования</p>
<p>МПК-2. Способен формулировать цели и задачи, оценивать последствия реализации различных видов экономической политики, в том числе конкурентной, социальной, денежно-кредитной, фискальной и др.</p>	<p>МПК-2.И-1. Формулирует цели, задачи, показатели результативности экономической политики</p>	<p>МПК-2.И-1.У-1. Умеет применять критерии качества при формулировании целей и задач экономической политики Умеет применять критерии качества при формулировании целей глобального регулирования</p>
		<p>МПК-2.И-1.У-2. Умеет формулировать показатели результативности для целей и задач экономической политики, а также оценивать искажающее влияние показателей Умеет формулировать показатели результативности для целей и задач глобального регулирования</p>
		<p>МПК-2.И-1.У-3. Умеет учитывать этические ограничения при формулировании целей и задач</p>

Компетенции выпускников (коды)	Индикаторы (показатели) достижения компетенций	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), сопряженные с компетенциями
		экономической политики Умеет учитывать этические ограничения при формулировании целей и задач глобального регулирования
МПК-3. Способен разрабатывать проекты программ социально-экономического развития на национальном, региональном, муниципальном и отраслевом уровнях на долгосрочный, среднесрочный и краткосрочный период	МПК-3.И-1. Разрабатывает программные документы для организаций, отраслей, территорий	<p>МПК-3.И-1.У-1. Умеет координировать цели, задачи, показатели результативности различных программных документов Умеет координировать цели, задачи, показатели результативности международных документов, направленных на глобальное регулирование</p> <p>МПК-3.И-1.У-2. Умеет проектировать дискретные институциональные альтернативы с применением элементов оценки регулирующего воздействия Умеет проектировать дискретные институциональные альтернативы глобального регулирования</p>

4. Объем дисциплины по видам занятий

Объем дисциплины составляет 3 зачетных единицы: 108 академических часов, в том числе 52 академических часов составляет контактная работа с преподавателем, 56 академических часов составляет самостоятельная работа магистранта.

5. **Формат обучения:** очная форма с использованием обучающей среды On.Econ, при необходимости допускается дистанционное проведение занятий с использованием технологии бизнес-конференции (ZOOM, Teams и прочее) и обучающей среды On.Econ
6. **Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и виды учебных занятий**

Наименование и краткое содержание разделов и тем дисциплины (модуля), Форма промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)	Всего (часы)	В том числе							
		Контактная работа (работа во взаимодействии с преподавателем) <i>Виды контактной работы, часы</i>				Самостоятельная работа обучающегося <i>Виды самостоятельной работы, часы</i>			
		Занятия семинарского типа	Групповые консультации	Индивидуальные консультации	Всего	Подготовка к семинарским занятиям	Подготовка к устному собеседованию / экзамену	Подготовка письменных работ	Всего
Тема 1. Глобализация и глобальная экономика: основные характеристики и тенденции	6	2			2	4			4
Тема 2. Теории глобального регулирования, управления и контроля: эволюция	6	2			2	4			4
Тема 3. Институциональная экономика механизмов регулирования глобальных рынков	12	4		4	8	4			4
Тема 4. Глобальная экономическая политика: международная финансовая стабильность и поддержка роста	10	4		2	6	4			4
Тема 5. Механизмы регулирования глобальных экономических отношений: мировая торговля	10	4		2	6	4			4
Тема 6. Механизмы регулирования глобальных экономических отношений: рынок труда и размещение производства	10	4		2	6	4			4
Тема 7. Механизмы регулирования глобальных экономических отношений: мировая энергетика	8	2		2	4	4			4
Тема 8. Развитие конкуренции на глобальном уровне	8	2		2	4	4			4
Промежуточная аттестация: реферат с собеседованием	14	6					8		8
Промежуточная аттестация: эссе с обсуждением	12	4						8	8

Промежуточная аттестация: устный экзамен	12	4	8	8
Итого	108	52	56	

Краткое содержание тем дисциплины

Тема 1. Глобализация и глобальная экономика: основные характеристики и тенденции.

Становление глобальной экономики как единой системы: исторический контекст. Глобализация: разнообразие определений. Основные индикаторы глобализации. Позитивные и негативные последствия глобализации: анализ по странам, регионам, отраслям, социальным группам. Основные подходы к оценке последствий глобализации. Государственная политика в условиях глобализации. Внешние эффекты в глобальной экономике и глобальные проблемы.

Основная литература:

1. Григорьев Л. (ред.). Мировая экономика в начале XXI века. М.: Директ-Медиа, 2013. Введение, гл. 1, гл. 3.
2. Rodrik D. (2012). Global Poverty amid Global Plenty: Getting Globalization Right, *Americas Quarterly*, Spring 2012, p. 40-45. <http://www.americasquarterly.org/node/3560>

Дополнительная литература:

1. Киндлбергер Ч., Алибер Р. Мировые финансовые кризисы. Мании, паники и крахи. – СПб.: Питер, 2010.
2. Greif A. (1994). Cultural Beliefs and the Organization of Society: A Historical and Theoretical Reflection on Collectivist and Individualist Societies, *Journal of Political Economy*, Vol. 12, No. 5, P. 912-950.
3. James P., Steger, M. B. (2014). A genealogy of ‘globalization’: The career of a concept, *Globalizations*, Vol. 11 , Iss. 4, 2014, P. 417-434.
4. Verde A. (2017) *Globalization: Definition and Phases / Is Globalisation Doomed?* Palgrave Macmillan.

Тема 2. Теории глобального регулирования, управления и контроля: эволюция.

Классические теории, лежащие в основе объяснения международного регулирования и устройства мирового порядка. Функционализм и неофункционализм, реализм и неореализм, марксизм, либерализм. Теории международной политической экономии: теория гегемонической стабильности, теория режимов, теория «структурной власти» и их критика.

Основные направления, результаты исследований и ключевые теоретические задачи в сфере регулирования международных экономических отношений в начале XXI в. Понятия “governance” и “global governance”: подходы к определению, история, современные концепции, критика. Противопоставление “governance” и “government”, “governance” в интерпретации международных финансовых организаций, “governance” у О. Уильямсона. Соотношение понятий “governance” и “new governance”.

Основная литература:

1. Афонцев С. Экономическая политика в современном мире: «глобальное управление» или глобальный политический рынок? // Внешняя политика и безопасность современной России, 1991–2002. М.: МГИМО, 2002. Т. 2. С. 287–309.
2. Братерский М.В. Политические конфликты в условиях взаимозависимости: новые формы внешней политики в XXI веке // Актуальные проблемы Европы. 2017. № 1. С. 15-33.

Дополнительная литература:

1. Афонцев С. Политические рынки и экономическая политика. М.: КомКнига, 2010.
2. Bevir M. (2009). Key Concepts in Governance. SAGE Publications. “Governance”, “Global governance”.
3. Cohen B. (2008). International Political Economy: An Intellectual History. Princeton and Oxford: Princeton University Press.
4. Gilpin, R., Gilpin, J. M. (1987). The Political Economy of International Relations. Princeton: Princeton University Press.
5. Keohane R. (1984). After Hegemony: Cooperation and Discord in the World Political Economy. Princeton: Princeton University Press.
6. Keohane R., Nye J. (1987). Power and Interdependence revisited, International Organization, Vol. 41, No. 4, p. 725 – 753.
7. Keohane R., Ostrom E. (eds.) (2005). Local Commons and Global Interdependence. L.: Sage Publications.
8. Krasner S. (1983). International Regimes. Cornell University Press.
9. Scholte J. A. (2014). Reinventing global democracy, European Journal of International Relations, Vol. 20, No. 1, P. 3-28.
10. Strange S. (1996). The Retreat of the State: The Diffusion of Power in the World Economy. Cambridge University Press.
11. Weiss T. G., Wilkinson R. (2014). Rethinking global governance? Complexity, authority, power, change, International Studies Quarterly, Vol. 58, No. 1, P. 207-215.
12. Weiss T. G., Wilkinson R. (2015). Change and continuity in global governance, Ethics & International Affairs, Vol. 29, No. 4, P. 397-406.
13. Whitman J. (2009). The Fundamentals of Global Governance. Palgrave Macmillan.
14. Williamson O. (2005). The Economics of Governance, American Economic Review, Vol. 95, No. 2, p. 1-18.

Тема 3. Институциональная экономика механизмов регулирования глобальных рынков.

Возможности применения инструментария новой институциональной экономической теории (НИЭТ) к регулированию международных отношений. Механизмы регулирования глобальных отношений с экономической точки зрения: позиция НИЭТ и альтернативные позиции. Цели применения экономического анализа к международным отношениям.

Существование различных форм и режимов собственности в международных отношениях. Проблема государственного суверенитета, проблема международной защиты прав собственности. Экономическая теория прав собственности и объяснение организации экономических отношений (модели Гроссмана-Харта-Мура).

Трансакционные издержки в мировой экономике: виды и динамика. Пути снижения трансакционных издержек. Влияние трансакционных издержек на организацию международного бизнеса.

Проблема обеспечения достоверности контрактных обязательств и пути ее решения. Механизмы поддержки достоверности обязательств в международных отношениях.

Классификации существующих и потенциальных механизмов регулирования глобальных отношений на базе концепций НИЭТ. Способы распространения международных институтов.

Методика проектирования международных институтов.

Основная литература:

1. Григорьев Л., Курдин А. Механизмы глобального регулирования: экономический анализ // Вопросы экономики. 2013. № 7. С. 4-28.
2. Williamson O. (1991). Comparative Economic Organization: The Analysis of Discrete Structural Alternatives, Administrative Science Quarterly, Vol. 36, No 2, p. 269–296.
3. Фуруботн Э., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: достижения новой институциональной экономической теории. СПб.: Изд. дом СПбГУ, 2005. С. 534-543.

Дополнительная литература:

1. Аузан А. (ред.). Институциональная экономика: Новая институциональная экономическая теория. 2-е изд. М.: ИНФРА-М, 2011.
2. Кузьминов Я., Бендукидзе К., Юдкевич М. Курс институциональной экономики: институты, сети, транзакционные издержки, контракты. М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2006.
3. Тамбовцев В. Экономическая теория институциональных изменений. М.: ТЕИС, 2005.
4. Фуруботн Э., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: достижения новой институциональной экономической теории. СПб.: Изд. дом СПбГУ, 2005.
5. Шаститко А. Новая институциональная экономическая теория. 4-е изд. М.: ТЕИС, 2010.
6. Шаститко А. Экономическая теория организаций. М.: ИНФРА-М, 2007.
7. Demsetz H. (1967). Toward a Theory of Property Rights, The American Economic Review, Vol. 57, No 2., p. 347–359.
8. Grossman S., Hart O. (1986). The Costs and Benefits of Ownership: A Theory of Vertical and Lateral Integration, Journal of Political Economy, Vol. 94, p. 691-719.
9. Kaul I., Grunberg I., Stern M. A. (1999). Global Public Goods. New York, Oxford: Oxford University Press,
10. North D., Weingast B. (1989). Constitutions and Commitment: The Evolution of Institutions Governing Public Choice in Seventeenth-Century England, The Journal of Economic History, Vol. 49, Issue 4, p. 803-832.
11. Williamson O. (1979). Transaction-Cost Economics: The Governance of Contractual Relations, Journal of Law and Economics, Vol. 22, No 2, p. 233–261.

Тема 4. Глобальная экономическая политика: международная финансовая стабильность и поддержка роста.

История попыток поддержки международной финансовой стабильности. «Золотой стандарт». Формирование и развитие Бреттон-Вудской системы, ее основные цели, институты и организации.

Поддержка экономического развития в рамках структур ООН. Механизмы глобального перераспределения доходов.

Глобальный экономический кризис 2008 – 2009 годов и его влияние на институты и организации международного экономического регулирования. Институциональные факторы глобальных дисбалансов. G8 и G20 как новые механизмы управления мировой экономикой. Реформирование Бреттон-Вудских организаций. «Коронавирусный» кризис 2020 года и реакция глобального сообщества.

Институты регулирования международных финансовых рынков.

Основная литература:

1. Григорьев Л. (ред.). Мировая экономика в начале XXI века. М.: Директ-Медиа, 2013. Гл. 12-14.
2. Зуев В.Н., Островская Е.Я. Формирование системы институтов глобального финансового надзора // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. 2016. Т. 11. № 4. С. 106-126.

Дополнительная литература:

1. IMF (2021). Global Financial Stability Report April 2021: Preempting a Legacy of Vulnerabilities. IMF.
2. Tsingou E. (2015). Club governance and the making of global financial rules, Review of International Political Economy, Vol. 22, No. 2, P. 225-256.
3. Vestergaard J. and Wade, R. H. (2015). Still in the Woods: Gridlock in the IMF and the World Bank Puts Multilateralism at Risk, Global Policy, No. 6, P. 1–12.
4. Wade R. H., Vestergaard J. (2015). Why is the IMF at an Impasse, and What Can Be Done about It?, Global Policy, Vol. 6, No. 3, P. 290-296.

Тема 5. Механизмы регулирования глобальных экономических отношений: мировая торговля.

История механизмов регулирования международных отношений в сфере торговли: попытки снижения транзакционных издержек для эффективной аллокации товаров и ресурсов. Роль транзакционных и трансформационных издержек в динамике объемов и направлений международной торговли. «Торговые войны» 2016-2020 годов.

ВТО как ключевой элемент системы глобального торгового регулирования, эффекты ее деятельности. Основные элементы действующей системы ВТО и перспективы ее развития.

Основная литература:

1. Зуев В. (ред.). Глобальное экономическое регулирование. М.: Магистр, ИНФРА-М, 2016. С. 226-256.

2. Cohn T. H. (2017). Governing global trade: International institutions in conflict and convergence. Routledge. Introduction.

Дополнительная литература:

1. Rodrik D. (2001). The Global Governance of Trade As If Development Really Mattered. <http://138.110.28.9/courses/epaus/econ213/rodrikgovernance.PDF>
2. Sampson G. (2001). The Role of the World Trade Organization in Global Governance. United Nations University Press.
3. Trebilcock M., Howse R., Eliason A. (2013). The Regulation of International Trade. Routledge.

Тема 6. Механизмы регулирования глобальных экономических отношений: размещение производства.

Ключевые факторы размещения производства в мировом хозяйстве: транзакционные и трансформационные издержки. Факторы международных инвестиций.

Стоимость труда как один из факторов перераспределения производственных мощностей. Глобальные внешние эффекты размещения производства и международной миграции.

Регулирование международных миграционных потоков и других демографических параметров.

Альтернативы пространственных изменений в мировом хозяйстве.

Основная литература:

1. Григорьев Л. (ред.). Мировая экономика в начале XXI века. М.: Директ-Медиа, 2013. Гл. 12, 16–17.
2. Gereffi G., Lee J. (2016). Economic and social upgrading in global value chains and industrial clusters: Why governance matters, Journal of Business Ethics, Vol. 133, No. 1, P. 25-38.
3. Henisz W., Williamson O. (1999). Comparative Economic Organization – Within and Between Countries, Business and Politics, Vol. 1, No. 3, p. 260-277.

Дополнительная литература:

1. Глущенко Г., Пономарев В. Миграция и развитие. М.: Экономика, 2009.
2. Breslin S. (2007). China and the Global Political Economy. Palgrave Macmillan.
3. Gereffi G., Humphrey J., Sturgeon T. The governance of global value chain // Review of International Political Economy. 2005. Vol. 12, No. 1. P. 78–104.
4. Grossman G., Hellpman E. (2002). Outsourcing in a Global Economy / NBER Working Paper 8728.
5. OECD (2020). International Migration Outlook 2020: P.: OECD Publishing.
6. UNCTAD (2020). World Investment Report 2020. International Production Beyond the Pandemic. Geneva: United Nations.

Тема 7. Механизмы регулирования глобальных экономических отношений: мировая энергетика.

Роль мировой энергетики в современной глобальной экономике.

Механизмы регулирования международных экономических отношений в различных отраслях энергетики: история, современность, перспективы.

Институциональные факторы колебаний на мировых рынках энергоносителей, сопутствующие внешние эффекты. Возможности реформы регулирования для минимизации негативных глобальных внешних эффектов.

Основная литература:

1. Григорьев Л. (ред.). Мировая экономика в начале XXI века. М.: Директ-Медиа, 2013. Гл. 19–22.
2. Ергин Д. Добыча. Всемирная история борьбы за нефть, деньги и власть. М.: Альпина Паблишер, 2013. Пролог. Гл. 38.

Дополнительная литература:

1. Vaccini L., Lenzi V., Thurner P. W. (2013). Global Energy Governance: Trade, Infrastructure, and the Diffusion of International Organizations, *International Interactions: Empirical and Theoretical Research in International Relations*, Vol. 39, Issue 2, p. 192-216.
2. Stirling A. (2014). Transforming power: Social science and the politics of energy choices, *Energy Research & Social Science*, No. 1, P. 83-95.

Тема 8. Развитие конкуренции на глобальном уровне.

Международная конкуренция и ее влияние на экономическое развитие, на благосостояние различных экономических агентов.

Влияние глобализации экономической деятельности на конкурентную политику. Международные картели и борьба против них. Злоупотребление доминирующим положением международных корпораций.

Перспективы международной координации конкурентной политики, создания глобального антимонопольного законодательства и единого надзора за его выполнением.

Основная литература:

1. Авдашева С., Шаститко А. Международный антитраст: потребности, ограничения и уроки для Таможенного союза // *Вопросы экономики*. 2012. № 9. С. 110–125.
2. Fox E. M. (2015). *Antitrust Without Borders: From Roots to Codes to Networks*. International Centre for Trade and Sustainable Development (ICTSD)

Дополнительная литература:

1. Budzinski O. (2008). *The Governance of Global Competition: Competence Allocation in International Competition Policy*. – Edward Elgar.

7. Фонд оценочных средств для оценивания результатов обучения по дисциплине

7.1. Примеры оценочных средств:

Результаты обучения по дисциплине	Виды оценочных средств
ОПК-3.И-1.3-1. Знает основные достижения современной мировой экономической науки в выбранной области научных интересов Знает основные достижения современной науки в сфере глобальной политической экономики и международных отношений	Работа на занятиях, реферат, итоговый контроль (устный экзамен)
ОПК-3.И-1.У-1. Умеет анализировать тенденции развития мировой экономической науки за последние десятилетия в выбранной области научных интересов Умеет анализировать тенденции развития мировой науки в сфере глобальной политической экономики и международных отношений	Работа на занятиях, реферат
ОПК-3.И-1.У-2. Умеет делать обоснованные выводы по результатам анализа тенденций развития мировой экономической науки Умеет делать выводы по результатам анализа тенденций развития науки в сфере глобальной политической экономики и международных отношений	Реферат
ОПК-3.И-2.3-1. Знает важнейшие современные научные исследования в экономике Знает важнейшие современные научные исследования в сфере глобальной политической экономики и международных отношений	Работа на занятиях, реферат, итоговый контроль (устный экзамен)
ОПК-3. И-2. У-1. Умеет проводить сравнительный анализ современных научных исследований в экономике Умеет проводить сравнительный анализ современных исследований в сфере глобальной политической экономики и международных отношений	Работа на занятиях, реферат
ОПК-3. И-2. У-2. Умеет обобщать и критически оценивать современные научные исследования в экономике Умеет обобщать и критически оценивать современные исследования в сфере глобальной политической экономики и международных отношений	Реферат
МПК-1.И-1.У-1. Умеет выявлять актуальные проблемы в разных сферах экономической политики Умеет выявлять проблемы глобального регулирования в различных сферах мировой экономики	Работа на занятиях, эссе

Результаты обучения по дисциплине	Виды оценочных средств
МПК-1.И-1.У-2. Умеет определять стейкхолдеров и оценивать их интересы при анализе возможных путей решения актуальных проблем Умеет определять стейкхолдеров альтернативных вариантов глобального регулирования	Работа на занятиях, эссе
МПК-2.И-1.У-1. Умеет применять критерии качества при формулировании целей и задач экономической политики Умеет применять критерии качества при формулировании целей глобального регулирования	Эссе
МПК-2.И-1.У-2. Умеет формулировать показатели результативности для целей и задач экономической политики, а также оценивать искажающее влияние показателей Умеет формулировать показатели результативности для целей и задач глобального регулирования	Работа на занятиях, эссе
МПК-2.И-1.У-3. Умеет учитывать этические ограничения при формулировании целей и задач экономической политики Умеет учитывать этические ограничения при формулировании целей и задач глобального регулирования	Работа на занятиях
МПК-3.И-1.У-1. Умеет координировать цели, задачи, показатели результативности различных программных документов Умеет координировать цели, задачи, показатели результативности международных документов, направленных на глобальное регулирование	Работа на занятиях, эссе
МПК-3.И-1.У-2. Умеет проектировать дискретные институциональные альтернативы с применением элементов оценки регулирующего воздействия Умеет проектировать дискретные институциональные альтернативы глобального регулирования	Эссе, итоговый контроль (устный экзамен)

7.2. Критерии оценивания (баллы) по дисциплине:

Виды оценочных средств	Баллы
Работа на лекционно-практических занятиях, в том числе выполнение дистанционных заданий по	50

итогах лекционно-практических занятий	
Реферат	35
Эссе	35
Итоговый контроль (устный экзамен)	30
Итого	150

7.3. Оценка по дисциплине выставляется, исходя из следующих критериев:

Оценка	Минимальное количество баллов	Максимальное количество баллов
<i>Отлично</i>	127,5	150,0
<i>Хорошо</i>	97,5	127,0
<i>Удовлетворительно</i>	60,0	97,0
<i>Неудовлетворительно</i>	0,0	59,5

Примечание: в случае, если магистрант за триместр набирает менее 20% баллов от максимального количества по дисциплине, то уже на промежуточном контроле (и далее на пересдачах) действует следующее правило сдачи: «магистрант может получить только оценку «Удовлетворительно», и только если получит за промежуточный контроль, включающий весь материал дисциплины, не менее, чем 85% от баллов за промежуточный контроль».

7.4. Типовые задания и иные материалы, необходимые для оценки результатов обучения:

— Работа на лекционно-практических занятиях, в том числе выполнение дистанционных заданий по итогам лекционно-практических занятий

Пример задания для очной или дистанционной работы: Кто и зачем формирует правила международных экономических отношений? Кратко изложите наиболее убедительную, на Ваш взгляд, концепцию.

— Реферат

Примеры тем рефератов

1. Теория трансакционных издержек: опыт и возможности применения при выработке механизмов регулирования международных экономических отношений.
2. Практический опыт решения проблемы «принципала – агента» в международных политических и экономических отношениях.
3. Практический опыт обеспечения достоверности обязательств в международных политических и экономических отношениях.

— Эссе

Примеры проблемных областей для анализа в рамках эссе

1. Энергетическая бедность.
2. Международные эпидемии.
3. Защита патентных прав.

— Устный экзамен

Примеры вопросов

1. Влияние глобального экономического кризиса 2008-2009 годов на изменение механизмов регулирования глобальных рынков.
2. История механизмов регулирования международных торговых отношений.
3. Основные эффекты деятельности ВТО.

7.5. Методические рекомендации и требования к выполнению заданий:

— Работа на лекционно-практических занятиях, в том числе выполнение дистанционных заданий по итогам лекционно-практических занятий

Работа на занятиях предполагает ответы на вопросы преподавателя по соответствующим темам.

— Реферат

Реферат предполагает выполнение обзорной работы, содержащей систематизацию и критическую оценку ряда источников по одной из предложенных тем.

— Эссе

При выполнении эссе студентам предлагается проанализировать одну из проблемных областей международного взаимодействия и предложить пути усовершенствования существующих механизмов регулирования глобальных рынков.

— Устный экзамен

Устный экзамен предполагает проведение устного опроса. В ходе промежуточной аттестации необходимо ответить на 2 вопроса по курсу.

8. Ресурсное обеспечение

8.1. Перечень основной и дополнительной литературы

Основная литература:

1. Афонцев С. Экономическая политика в современном мире: «глобальное управление» или глобальный политический рынок? // Внешняя политика и безопасность современной России, 1991–2002. М.: МГИМО, 2002. Т. 2. С. 287–309.
2. Братерский М.В. Политические конфликты в условиях взаимозависимости: новые формы внешней политики в XXI веке // Актуальные проблемы Европы. 2017. № 1. С. 15-33.
3. Григорьев Л. (ред.). Мировая экономика в начале XXI века. М.: Директ-Медиа, 2013.
4. Григорьев Л., Курдин А. Механизмы глобального регулирования: экономический анализ // Вопросы экономики. 2013. № 7. С. 4-28.
5. Ергин Д. Добыча. Всемирная история борьбы за нефть, деньги и власть. М.: Альпина Паблишер, 2013.
6. Зуев В. (ред.). Глобальное экономическое регулирование. М.: Магистр, ИНФРА-М, 2016.
7. Зуев В.Н., Островская Е.Я. Формирование системы институтов глобального финансового надзора // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. 2016. Т. 11. № 4. С. 106-126.
8. Фуруботн Э., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: достижения новой институциональной экономической теории. СПб.: Изд. дом СПбГУ, 2005.
9. Cohn T. H. (2017). Governing global trade: International institutions in conflict and convergence. Routledge.
10. Gereffi G., Lee J. (2016). Economic and social upgrading in global value chains and industrial clusters: Why governance matters, Journal of Business Ethics, Vol. 133, No. 1, P. 25-38.
11. Henisz W., Williamson O. (1999). Comparative Economic Organization – Within and Between Countries, Business and Politics, Vol. 1, No. 3, p. 260-277.
12. Rodrik D. (2012). Global Poverty amid Global Plenty: Getting Globalization Right, Americas Quarterly, Spring 2012, p. 40-45. <http://www.americasquarterly.org/node/3560>
13. Williamson O. (1991). Comparative Economic Organization: The Analysis of Discrete Structural Alternatives, Administrative Science Quarterly, Vol. 36, No 2, p. 269–296.

Дополнительная литература:

1. Аузан А. (ред.). Институциональная экономика: Новая институциональная экономическая теория. 2-е изд. М.: ИНФРА-М, 2011.
2. Афонцев С. Политические рынки и экономическая политика. М.: КомКнига, 2010.
3. Глущенко Г., Пономарев В. Миграция и развитие. М.: Экономика, 2009.
4. Киндлбергер Ч., Алибер Р. Мировые финансовые кризисы. Мании, паники и крахи. – СПб.: Питер, 2010.
5. Кузьминов Я., Бендукидзе К., Юдкевич М. Курс институциональной экономики: институты, сети, транзакционные издержки, контракты. М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2006.
6. Тамбовцев В. Экономическая теория институциональных изменений. М.: ТЕИС, 2005.
7. Фуруботн Э., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: достижения новой институциональной экономической теории. СПб.: Изд. дом СПбГУ, 2005.

8. Шаститко А. Новая институциональная экономическая теория. 4-е изд. М.: ТЕИС, 2010.
9. Шаститко А. Экономическая теория организаций. М.: ИНФРА-М, 2007.
10. Vaccini L., Lenzi V., Thurner P. W. (2013). Global Energy Governance: Trade, Infrastructure, and the Diffusion of International Organizations, *International Interactions: Empirical and Theoretical Research in International Relations*, Vol. 39, Issue 2, p. 192-216.
11. Bevir M. (2009). *Key Concepts in Governance*. SAGE Publications.
12. Breslin S. (2007). *China and the Global Political Economy*. Palgrave Macmillan.
13. Budzinski O. (2008). *The Governance of Global Competition: Competence Allocation in International Competition Policy*. – Edward Elgar.
14. Cohen B. (2008). *International Political Economy: An Intellectual History*. Princeton and Oxford: Princeton University Press.
15. Demsetz H. (1967). Toward a Theory of Property Rights, *The American Economic Review*, Vol. 57, No 2., p. 347–359.
16. Gereffi G., Humphrey J., Sturgeon T. The governance of global value chain // *Review of International Political Economy*. 2005. Vol. 12, No. 1. P. 78–104.
17. Grossman G., Hellpman E. (2002). *Outsourcing in a Global Economy* / NBER Working Paper 8728.
18. Gilpin, R., Gilpin, J. M. (1987). *The Political Economy of International Relations*. Princeton: Princeton University Press.
19. Greif A. (1994). Cultural Beliefs and the Organization of Society: A Historical and Theoretical Reflection on Collectivist and Individualist Societies, *Journal of Political Economy*, Vol. 12, No. 5, P. 912-950.
20. Grossman S., Hart O. (1986). The Costs and Benefits of Ownership: A Theory of Vertical and Lateral Integration, *Journal of Political Economy*, Vol. 94, p. 691-719.
21. IMF (2021). *Global Financial Stability Report April 2021: Preempting a Legacy of Vulnerabilities*. IMF.
22. James P., Steger, M. B. (2014). A genealogy of ‘globalization’: The career of a concept, *Globalizations*, Vol. 11 , Iss. 4, 2014, P. 417-434.
23. Kaul I., Grunberg I., Stern M. A. (1999). *Global Public Goods*. New York, Oxford: Oxford University Press.
24. Keohane R. (1984). *After Hegemony: Cooperation and Discord in the World Political Economy*. Princeton: Princeton University Press.
25. Keohane R., Nye J. (1987). Power and Interdependence revisited, *International Organization*, Vol. 41, No. 4, p. 725 – 753.
26. Keohane R., Ostrom E. (eds.) (2005). *Local Commons and Global Interdependence*. L.: Sage Publications.
27. Krasner S. (1983). *International Regimes*. Cornell University Press.
28. North D., Weingast B. (1989). Constitutions and Commitment: The Evolution of Institutions Governing Public Choice in Seventeenth-Century England, *The Journal of Economic History*, Vol. 49, Issue 4, p. 803-832.
29. OECD (2020). *International Migration Outlook 2020*: P.: OECD Publishing.
30. Rodrik D. (2001). The Global Governance of Trade As If Development Really Mattered. <http://138.110.28.9/courses/epaus/econ213/rodrikgovernance.PDF>
31. Sampson G. (2001). *The Role of the World Trade Organization in Global Governance*. United Nations University Press.
32. Scholte J. A. (2014). Reinventing global democracy, *European Journal of International Relations*, Vol. 20, No. 1, P. 3-28.

33. Stirling A. (2014). Transforming power: Social science and the politics of energy choices, *Energy Research & Social Science*, No. 1, P. 83-95.
34. Strange S. (1996). *The Retreat of the State: The Diffusion of Power in the World Economy*. Cambridge University Press.
35. Trebilcock M., Howse R., Eliason A. (2013). *The Regulation of International Trade*. Routledge.
36. Tsingou E. (2015). Club governance and the making of global financial rules, *Review of International Political Economy*, Vol. 22, No. 2, P. 225-256.
37. UNCTAD (2020). *World Investment Report 2020. International Production Beyond the Pandemic*. Geneva: United Nations.
38. Verde A. (2017) *Globalization: Definition and Phases / Is Globalisation Doomed?* Palgrave Macmillan.
39. Vestergaard J. and Wade, R. H. (2015). Still in the Woods: Gridlock in the IMF and the World Bank Puts Multilateralism at Risk, *Global Policy*, No. 6, P. 1–12.
40. Wade R. H., Vestergaard J. (2015). Why is the IMF at an Impasse, and What Can Be Done about It?, *Global Policy*, Vol. 6, No. 3, P. 290-296.
41. Weiss T. G., Wilkinson R. (2014). Rethinking global governance? Complexity, authority, power, change, *International Studies Quarterly*, Vol. 58, No. 1, P. 207-215.
42. Weiss T. G., Wilkinson R. (2015). Change and continuity in global governance, *Ethics & International Affairs*, Vol. 29, No. 4, P. 397-406.
43. Whitman J. (2009). *The Fundamentals of Global Governance*. Palgrave Macmillan.
44. Williamson O. (1979). Transaction-Cost Economics: The Governance of Contractual Relations, *Journal of Law and Economics*, Vol. 22, No 2, p. 233–261.
45. Williamson O. (2005). The Economics of Governance, *American Economic Review*, Vol. 95, No. 2, p. 1-18.

8.2. Перечень лицензионного программного обеспечения

— пакет MS Office

8.3. Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем

— доступ студента в институциональную подписку факультета.

8.4. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» (при необходимости)

8.5. Описание материально-технической базы

- компьютерные классы с высокоскоростным доступом в интернет;
- портал экономического факультета МГУ (www.op.econ.msu.ru);
- проекционная техника для демонстрации слайдов.

9. Язык преподавания:

Русский

10. Преподаватель (преподаватели):

Курдин Александр Александрович, к. э. н., ст. н. с. ЭФ МГУ

11. Разработчики программы:

Курдин Александр Александрович, к. э. н., ст. н. с. ЭФ МГУ