# Результаты исследования в разрезе потребительского поведения людей зрелого возраста

#### д.э.н. профессор Шерешева М.Ю.

Директор центра исследований сетевой экономики





# Россия: запрос на новую политику в отношении людей старшего возраста

- Социальный проект «50 ПЛЮС» 2011 год
- Поддержка проекта «50 ПЛЮС» Совет Федерации РФ, Правительство Москвы, Торгово-промышленная палата РФ 2012 год
- Заседание Президиума Государственного совета РФ «О развитии системы социальной защиты граждан пожилого возраста»

август 2014 года

• Доклад Всемирного банка «В поисках нового «серебряного века» в России: факторы и последствия старения населения» 2015 год

# Концепция активного долголетия

- Люди пожилого возраста должны активно участвовать в жизни общества
- Их нельзя лишать возможности оставаться на рынке труда, пока у них есть желание и пока позволяет состояние здоровья
- Им нужна возможность развивать свои знания и навыки, получать образование
- Им необходимо иметь равный доступ к услугам системы здравоохранения в достаточном объеме для получения нужной им медицинской помощи

# Исследование 2016





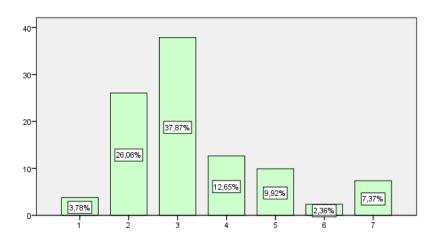
Социальная и экономическая активность людей зрелого возраста (категория 50+): Потребности. Удовлетворенность. Модели потребительского поведения. Взаимодействие с бизнесом и органами власти

География: Владимир, Москва

Качественное исследование (фокус-групповые дискуссии) - февраль 2016

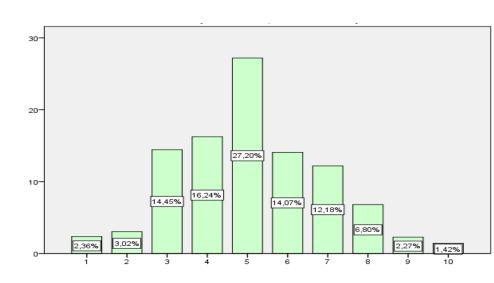
Количественного исследование (Москва: 500 респондентов Владимир: 600 респондентов) – март 2016

#### Благосостояние



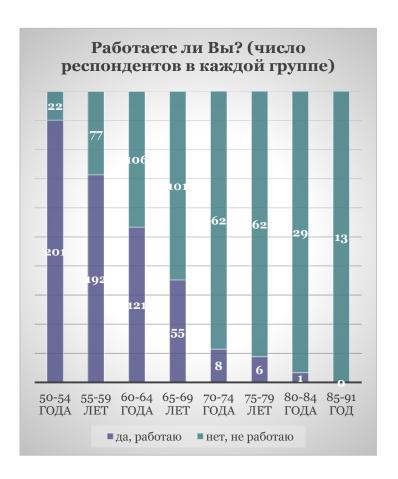
- 1. Не хватает на еду
- 2. Хватает на еду
- 3. Хватает на еду, одежду, мелкую бытовую технику
- 4. Можем купить крупную бытовую технику
- 5. Все, кроме недвижимости
- 6. Можем приобрести недвижимость
- 7. Затруднились ответить

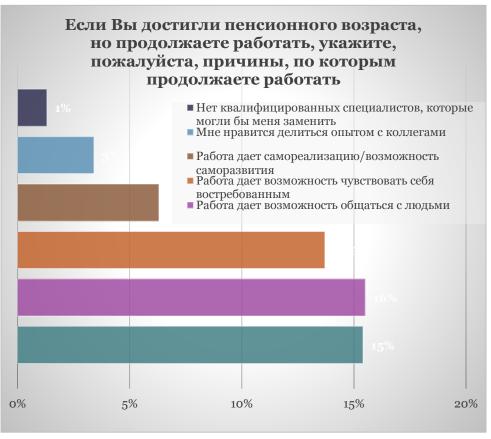
### Оценка по 10-ти балльной шкале



#### Работа

# для 35% это необходимый источник средств к существованию





#### **Увлечения**

у 44% респондентов есть хобби или увлечения

48% интересны походы в театр и кино

45% – посещение выставок

47% – занятия физкультурой и танцами

41% хотели бы посещать выставки и ярмарки

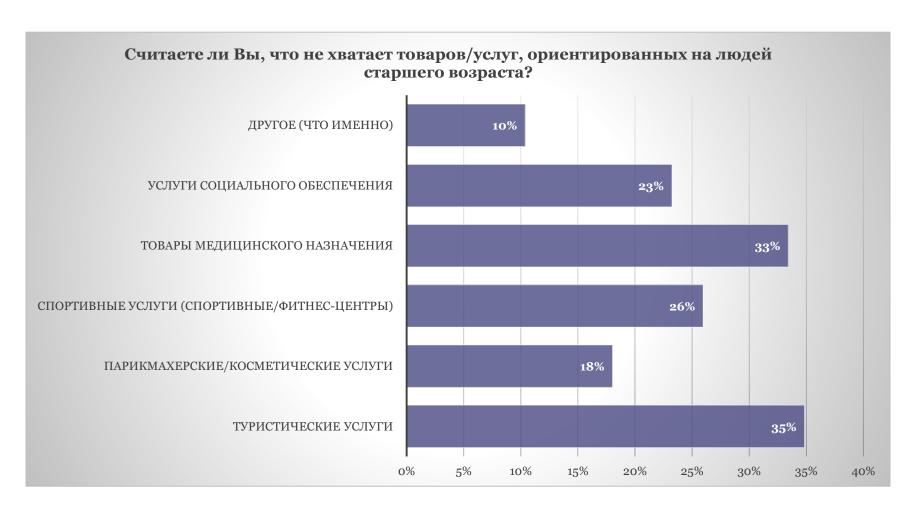
40% – праздничные мероприятия

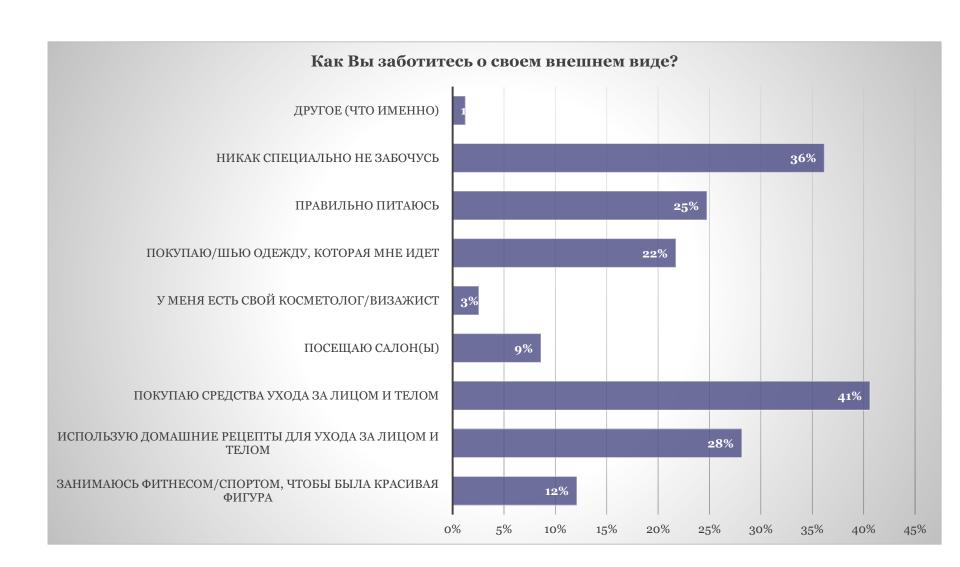
27% – фестивали и мастер-классы

# Потребительское поведение

- Покупки совершает сам респондент
- За продуктами ходит несколько раз в неделю или чаще
- Покупает в супермаркете или небольшом магазине

## Удовлетворенность ассортиментом





# Распоряжение финансами

25% пользуются банковской карточкой

92 %

сами распоряжаются своими финансами 41% оплачивают ЖКУ в отделении банка

28% – оплачивают ЖКУ через банкомат или он-лайн сервис банка

63% самостоятельно посещают отделение банка

11% пользуются он-лайн сервисом

# Мобильность и средства связи

только 20% не умеют пользоваться компьютером

60%

неплохо пользуются мобильным телефоном

**55%** могут поехать когда и куда хотят

# Люди возраста 50+

- стремятся активно участвовать в жизни общества
- не ощущают себя полностью интегрированными в жизнь российского общества
- зачастую находятся в стесненных материальных условиях

## Выводы

- Запросы и возможности различны => необходимо сегментировать внутри возрастных категорий
- Ключевая проблема при выборе товаров и услуг соотношение цены и качества => учитывать при планировании, производстве и сбыте товаров
- Главный критерий положительной оценки качества жизни уважительное отношение к возрасту 50+ «как к человеку, а не как к пенсионеру» => этот критерий должен быть основным и при подготовке маркетинговых кампаний
- Высокий интерес к путешествиям как по России, так и за границу => возможности наращивания этого сегмента, в первую очередь во внутреннем туризме
- Включенность в коммуникации посредством Интернета и социальных сетей. Воспринимают их как средство, которое помогает
  - в решении ряда жизненных задач
  - в налаживании коммуникации с молодым поколением
- Особое внимание к созданию условий для социальной интеграции старшего поколения

#### Спасибо за внимание!



